



«ТЕ РЕЗУЛЬТАТЫ, КОТОРЫХ МЫ ДОСТИГАЕМ, НАС УЖЕ НЕ УСТРАИВАЮТ...»

Первый городской съезд предпринимателей прошел в Набережных Челнах. Предложения его участников должны определить судьбу челнинского бизнеса на ближайшие три года. Если идеи, озвученные на первом съезде предпринимателей автограда, воплотятся в реальность, бизнес Набережных Челнов ждет динамика роста. Будут снижены налоговые ставки для малого и среднего бизнеса, создадут специальные инвестиционные площадки...

СТР. 2



По оценкам аналитиков, будущее сетевых коммуникаций, в том числе корпоративных сетей, неразрывно связано с возможностью использовать любое устройство в любом месте. О возможностях и проблемах корпоративных коммуникаций, особенностях российского рынка, а также новых продуктах в этой сфере – в интервью спецкора газеты «Бизнес Время» Алены Феклиной с директором департамента корпоративных продаж Samsung Electronics в России Андреем Тихоновым.

СТР. 7

№9 (19) июнь 2013 года

БИЗНЕС ВРЕМЯ

РЕСПУБЛИКАНСКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА



НЕ ОШИБИСЬ НА СТАРТЕ

Открыть свое дело мечтают многие. При этом основной движущей силой является желание финансовой независимости. Окружающие считают предпринимателя чуть ли не «небожителем»: сумел взять на себя ответственность, отправился в плавание по морям финансовых рек и сплошного удовольствия. Но при близком рассмотрении и бизнес кажется уже не таким прибыльным, и проблем – вагон и маленькая тележка. Чтобы свое дело с самого начала приносило удовольствие, не создавая нерешаемых задач, чтобы не наделать ошибок, ведущих к краху, нужно подстраховаться от самых нелепых ошибок. От них предостерегает бизнес-тренер, консультант по вопросам менеджмента и маркетинга Жанна Пятирикова.

СТР. 6

НАВСТРЕЧУ ВСЕРОССИЙСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ



«Особенности и направления торговли в условиях ВТО»

Время и место: 19-21 июня 2013 года, г. Набережные Челны, ул. Гидростроителей, 18А.

Организатор: Союз ОНР России совместно с Союзом рынков РТ при финансовой поддержке ЗАО «Холдинговая компания «Тулпар» и информационной поддержке газеты «Бизнес Время»

СТР. 5



ПЕРЛОДРОМ

«Мать, она не может много чему научить сына. Потому что она сама не была мальчиком...».

Владимир ЖИРИНОВСКИЙ,
ЛИДЕР ЛДПР

ЦИТАТА ДНЯ

«Каждый должен формировать свои пенсионные права. Если малый бизнес не в полном объеме формирует такие права, значит, мы с вами должны за малых бизнесменов заплатить, условно говоря. Правильно это или нет, справедливо или нет? Думаю, что несправедливо».

АНТОН СИЛУАНОВ,
МИНИСТР ФИНАНСОВ РФ



КОРОТКО
О РАЗНОМ

■ **Министр обороны России Сергей Шойгу побывал в Татарстане с однодневной рабочей поездкой.**

Как сообщает официальный портал Правительства РТ, в ходе поездки министр обороны России посетил производственные цеха, научно-технический центр ОАО «КАМАЗ», а также полигон литейного завода, где ознакомился с новейшими образцами военной автомобильной техники, создаваемой по заказу Министерства обороны РФ.

■ **Журнал Forbes составил рейтинг российских городов, удобных для бизнеса.**

За год столица РТ потеряла одну позицию. Годом ранее столица республики занимала 8 место. Причиной такого расположения стало распределение бюджетных заказов на строительство. Иногородние компании получили только 7% от всех бюджетных заказов Татарстана и Казани, поясняет Forbes.

■ **Обеспечивать безопасность в период проведения церемоний открытия и закрытия Универсиады будут в общей сложности 4,3 тысячи полицейских.**

Это примерно столько же, сколько сейчас насчитывает гарнизон всей казанской полиции. При этом 2,5 тысячи человек будут дежурить непосредственно на футбольном стадионе «Kazan-Arena», а остальные – охранять маршруты движения участников.

■ **ООО «Казан» возвратило все имущество ООО «ВАМИН-Татарстан».**

Об этом стало известно в Арбитражном суде РТ на рассмотрении иска конкурсного управляющего, оспаривающего сделки по передаче имущества агрохолдинга. Эти сделки были совершены в период с ноября 2011 по март 2012 года. Как сообщила представитель конкурсного управляющего Наталья Воронкова, 8 июня по актам приема-передачи все имущество было передано обратно в агрохолдинг.

■ **В Казани открылся третий в стране байк-центр «Ночных волков».**

В рамках 10-летнего юбилея прошел мотопробег по маршруту Новый ипподром – ул. Тэцевская. Состоялось также открытие казанской штаб-квартиры «Ночных волков», которой недавно был присвоен статус байк-центра. Таких центров в России с появлением казанского стало три. Архитектурно здание выполнено в форме бензовоза и находится на одном из садовых участков на улице Тэцевской.

■ **Первый случай сдачи экзамена по скайпу осужденным зафиксирован в республике.**

В исправительной колонии №5 тридцатилетний Альберт по скайпу сдавал государственный экзамен, сообщает пресс-служба УФСиН России по Республике Татарстан. По ту сторону экрана экзамен принимала комиссия из 4 человек. Контроль осуществлялся как с той, так и с другой стороны. В итоге – заслуженная «пятерка»; вскоре Альберту предстоит защита диплома.

Не упустите **ВОЗМОЖНОСТЬ**

Министерство экономики Республики Татарстан объявило о проведении Конкурсного отбора бизнес-проектов на предоставление субсидий субъектам малого и среднего предпринимательства Республики Татарстан – резидентам промышленных площадок муниципального уровня, расположенных на территории Республики Татарстан.

Прием заявок на участие в Конкурсном отборе осуществляется министерством экономики с 31 мая по 1 июля 2013 года в рабочие дни с 9.00 до 15.00 по московскому времени, по адресу: город Казань, ул. Московская, д. 55, кабинет №125.

«ТЕ РЕЗУЛЬТАТЫ, КОТОРЫХ МЫ ДОСТИГАЕМ, НАС УЖЕ НЕ УСТРАИВАЮТ...»

Первый городской съезд предпринимателей прошел в Набережных Челнах. Предложения его участников должны определить судьбу челнинского бизнеса на ближайшие три года.

«Мы строили Челны как город будущего, – подчеркнул мэр автограда Васил Шайхразиев. – Главная наша составляющая – это люди, бизнесмены. Но те результаты, которых мы достигаем, нас уже не устраивают. И это правильно...».

Динамику развития бизнеса в Челнах отметил руководитель Агентства инвестиционного развития Линар Якупов, который заметил, что его ведомство готово помогать проектам, подобным тем, что развивают челнинцы. Так, например, в июне планируется обсудить вопрос о предоставлении индустриальному парку преференций и льгот, которые послужат подмогой для резидентов: «Надеюсь, промышленный парк «Развитие» станет важным для всей камской индустриальной зоны. Мы приложим максимум усилий, чтобы такие площадки состоялись. У нас в республике основным драйвером привлечения инвестиций является экономическая зона «Алабуга», и это неспроста – мы предлагаем инвесторам законченный продукт, где понятны ожидания. Подобные проекты нужно тиражировать».

Главными направлениями в Татарстане, по словам руководителя АИР, являются машиностроение, автокомпоненты, химия, нефтехимия, сельское хозяйство, строительство и стройматериалы. Еще четыре направления



Фото: Вячеслав Загитов

находятся сейчас на стадии зарождения, особенно актуальны IT-технологии, медицина, фармацевтика, сервисная индустрия и бизнес-услуги.

Но проблем у челнинского бизнеса достаточно. Часть из них озвучила председатель правления Автоградбанка Венера Иванова. Основными барьерами для развития бизнеса, по результатам опроса, в котором приняли участие 653 человека, являются высокое налогообложение, неприемлемые процентные ставки по кредитам и бюрократические процедуры.

Как выяснилось, только 24% челнинских бизнесменов претендуют на государственные гранты. Главной причиной столь низкого показателя является удаленность органа, принимающего решение. Поэтому банкир предлагает пере-

дать функции ведомства в местные органы.

В рамках съезда была организована работа семи секций по разным направлениям – инвестиционная деятельность города, финансовое обеспечение бизнеса, подготовка кадров, роль СМИ в развитии предпринимательства и многое другое. Так, на секции по инвестиционной деятельности озвучили проблему, с которой столкнулось Агентство по привлечению инвестиций. В инвестиционном меморандуме Набережных Челнов сейчас значится 71 проект. Однако, несмотря на встречи с инвесторами, реализация их крайне низка. Олег Коробченко, председатель совета директоров группы компаний «Кориб» считает, что основной причиной, которая уже переросла в настоящую проблему, является тот факт, что

бизнесмены не понимают, для чего им нужен инвестор. Поэтому, возможно, содержание меморандума в скором времени сократится в разы.

Предприниматели, участвовавшие в работе секций, внесли свои предложения, которые были включены в резолюцию. Так, например, чтобы решить проблему, обозначенную Олегом Коробченко, в городе будет создан инвестиционный совет, который будет отбирать проекты и вести с ними работу по продвижению. Чтобы помочь предпринимателям в финансовом плане, исполком города совместно с банками рассмотрит возможность создания программ кредитования малого и среднего бизнеса без залога и с отсрочкой платежа. Поддержали предприниматели и инициативу создания общественных объединений.

Если идеи, озвученные на первом съезде предпринимателей автограда, воплотятся в реальность, бизнес Набережных Челнов ждет динамика роста. Будут снижены налоговые ставки для малого и среднего бизнеса, создадут специальные инвестиционные площадки для привлечения иностранных инвесторов и институт бизнес-ангелов для финансирования стартап-проектов, многочисленное количество ассоциаций, активизируют государственно-частное партнерство, разработают специальный продукт для внедрения бережливого производства и многое другое. Для реализации всех этих задач есть еще три года. Программа развития предпринимательства рассчитана до 2013 года.

Евгений СИРОТКИН

KAZANSUMMIT узнали на Арабия-ЭКСПО

Участники III международной выставки Арабия-ЭКСПО и 11-й сессии Российско-арабского делового совета, которые прошли в Санкт-Петербурге, смогли подробнее познакомиться с предстоящим V Международным саммитом KAZANSUMMIT 2013.

Арабия-экспо, как и KAZANSUMMIT, ставит перед собой задачу активизировать сотрудничество и деловое партнерство между Россией и странами арабского мира, усилить экономическое взаимодействие представителей этих стран. Благодаря общей цели организации заключили в этом году партнерское соглашение.

Оргкомитет международного экономического саммита пригласил принять участие в предстоящих в Казани мероприятиях

представителей профильных министерств и ведомств, государственных компаний и частных предприятий России, Ирака, Алжира, Судана, Ливана, Египта, Бахрейна, Омана, Палестины, Туниса, Объединенных Арабских Эмиратов, других арабских стран, а также стран СНГ. Еще одна презентация KAZANSUMMIT прошла в рамках форума «Сотрудничество в сфере энергетики, нефти и газа, минеральных ресурсов, сопутствующих профильных услуг».

Пресс-служба KAZANSUMMIT

Пожар в «Новой Туре»: уголовное дело

Делопроизводство начато по статье «Уничтожение чужого имущества по неосторожности».

Напомним, что возгорание в здании торгового-арматурного комплекса произошло 13 мая в 14 часов. Полностью потушить пожар удалось только к полуночи. В результате выгорела 21 из 28 тыс. кв. метров комплекса. Никто из посетителей или сотрудников «Новой Туры» не пострадал. Предварительно причиной пожара стала неисправная проводка. Однако сотрудники и арендаторы помещений сгоревшего павильона не исключают, что это была спланированная акция. В тот же

день пресс-служба технополиса заявила, что с момента начала работы комплекса здесь получали угрозы от криминальных кругов.

Вице-премьер РТ Асгат Сафаров заверил, что все пострадавшие предприниматели получат торговые площади на рынках «Бикзур» и Центральном. Настораживает только то, что строительство второй очереди завершалось форсированными темпами, что вызывает резонный вопрос: не повторится ли «черный май»?

Галина АМИРОВА

ФАКТЫ И СОБЫТИЯ

РЫНКИ ЮГА ИСЧЕЗНУТ КАК ВИД

Ассоциация рынков Ростовской области подсчитала, что для выполнения всех требований антирыночного закона №271-ФЗ «О розничных рынках и о внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации», по которому торговля на розничных рынках должна осуществляться исключительно в капитальных зданиях, строениях и сооружениях только донским предпринимателям потребуется более 2 млрд. рублей.

«У нас 83 субъекта РФ, умножьте и получится 166 млрд. рублей. Фактически еще одна Олимпиада. Откуда предприниматели могут взять такие деньги?», – задается вопросом директор Ассоциации рынков Ростовской области Сергей Курганский. Он напомнил, что рыночный бизнес потерял свою инвестиционную привлекательность. И случилось это с экспансией сетей: «Рыночный бизнес во многом стал локомотивом развития малого предпринимательства в нашей стране. Однако политика властей резко изменилась с приходом сетей. Именно тогда появился термин – нецивилизованная торговля, криминальный бизнес. А сети вдруг стали образцом». Их интересы лоббируются на самом высоком уровне, уверен Сергей Курганский и его коллеги. Он привел в пример страны, где отлично понимают роль и значимость рыночной торговли и разрабатывают различные меры поддержки, как для местных производителей, так и для самой возможности реализации местной продукции. Россия и в этом вопросе пошла своим путем. Вместо поддержки принят №271-ФЗ «О розничных рынках», который предприниматели называют не иначе, как антирыночным.

«Скажите, в какие строения мы поставим машину с живой рыбой или же продавцов живой птицы и свиней?», – задается во-



просом другой участник круглого стола в ТПП Ростовской области директор Миллеровского рынка Алексей Гаркушин. Он готов выполнить все требования ст. 24 №271-ФЗ «О розничных рынках», однако сомневается, что новая стоимость торгового места будет «по зубам» местным торговцам.

Озабоченность предпринимателей разделяют и в областном Департаменте потребительского рынка.

«Я вот на днях встречался с коллегами из одноименного департамента Москвы. Там активно работают над приведением рынков в соответствие со ст. 24.

И они настойчиво рекомендуют работать в капитальных сооружениях. Но вот на юге страны, в Краснодарском крае и на Ставрополье, – принципиально другая позиция. Южные рынки всегда изобиловали местными продуктами, и наши сельхозпроизводи-

тели не понимают, почему они должны переплачивать за место в капитальном строении? Между тем, закон вступил в действие и необходимо понять насколько наши рынки готовы к этим реалиям?».

Одним из выходов в данной ситуации рыночники видят переход в другие форматы, например, ярмарки. Однако этот вариант устраивает далеко не всех. Причем предприниматели акцентируют внимание на том, что именно рынки сегодня подвергаются самой тщательной проверке и вниманию всех надзорных служб и ведомств.

«Главный санитарный врач Геннадий Онищенко два часа ходил по ростовскому рынку в поисках каких-либо нарушений и ничего не нашел. А нарушения должны были быть, по его мнению, ведь в области была на тот момент тревожная эпидемиологическая ситуация в животноводстве», – рассказывает директор ЗАО «Центральный рынок» Юрий Муковоз. Несмотря на то, что Центральный рынок один из самых крупных в области и к исполнению требований №271-ФЗ «О розничных рынках» начал готовиться одним из первых, его директор сообщил, что для того, чтобы привести его в полное соответствие, нужно еще, как минимум, 5 лет.

Предприниматели единодушны в том, что исполнение этого закона необходимо дать на откуп субъектам. Так как страна очень большая, с разными климатическими условиями и разнообразными традициями, то именно местные власти должны принимать решение о том, где нужно строить капитальное строение, а где – нет. «Однако надежд на то, что Государственная Дума прислушается к мнению предпринимателей, немного, – сообщил директор Ассоциации рынков Ростовской области Сергей Курганский. – Мы написали свыше ста восьмидесяти обращений к федеральным чиновникам самого разного уровня. Пока ответ неутешителен...». Однако предприниматели продолжают отстаивать свои интересы всеми доступными способами и рассчитывают на активное содействие со стороны местных властей.

Галина АМИРОВА
по материалам ТПП РО

Надежда умирает последней...



Правительство пока не приняло решения о продлении льготных ставок страховых взносов для предприятий малого бизнеса в производственной и социальной сферах на 2014 год.

Министр финансов Российской Федерации Антон Силуанов заявил: «Пока в документе (речь идет об основных направлениях налоговой политики на 2014 год – ред.) не говорится о том, что мы идем на отмену ранее принятых решений по уплате страховых взносов по льготникам. Вопрос сегодня встал, возможно, мы соберемся еще и дополнительно рассмотрим».

В стратегии развития пенсионной системы говорится о том, что правительство не должно продлевать льготы по ранее принятым изъятиям, в том числе по малому бизнесу. «Наша позиция такова, что каждый должен формировать свои пенсионные права. И если малый бизнес не

в полном объеме формирует эти права, значит, мы с вами должны за малых бизнесменов заплатить. Справедливо это или нет? На наш взгляд, это несправедливо», – сказал Силуанов.

Он добавил, что льготы были предоставлены на определенный срок, который заканчивается в 2013 году. При этом продление льгот еще на один год, по мнению министра, кардинально ничего не изменит и лишь отложит дискуссию на более поздний срок. Силуанов также сообщил, что базовая ставка страховых взносов в размере 30% остается на ближайшее время и в ближайшей перспективе изменений не планируется.

Антон СЕМЕЦКИЙ

КАРТУ НА СТОЛ

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал «дорожную карту», которая упрощает и ускоряет процедуры для бизнеса. Ее полное наименование – «Дорожная карта «Повышение качества регуляторной среды для бизнеса» Национальной предпринимательской инициативы по улучшению инвестиционного климата в Российской Федерации».

Об этом глава правительства заявил на совещании по «дорожным картам» по инвестклимату, передает РИА Новости. «Мною только что утверждена уже девятая «дорожная карта», которая касается повышения качества регуляторной среды. Основная цель этой карты, ее смысл основной – это, конечно, упрощение и ускорение процедур», – отметил он.

Благодаря «дорожной карте» к 2018 году Россия должна войти в двадцатку лучших стран в рейтинге Doing Business по показателю «регистрация предприятий». Пока мы занимаем в нем скромное 101-е место.

Отметим, что «Дорожная карта» направлена на сокращение сроков, снижение затрат и уменьшение количества процедур, необходимых для регистрации. Мониторинг и контроль ее исполнения будут осуществляться ежеквартально.

Процедура регистрации бизнеса давно нуждается в оптимиза-

ции, и «дорожная карта» призвана этому помочь. Она касается в основном обществ с ограниченной ответственностью (ООО), но положительно отразится и на регистрации других юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Помимо этого «дорожная карта» предусматривает переход на электронный документооборот, сокращение сроков регистрации бизнеса в фондах (вместо пяти до одного дня в 2018 году), сокращение сроков межведомственного взаимодействия, расширение возможностей онлайн-регистрации и пропаганду предпринимательства в СМИ. Планируется даже создать call-центр, где любую консультацию можно будет получить по телефону, в формате видео- и аудиообщения или чата с консультантом. А вот вопрос с «юридическим адресом» для ООО в «дорожной карте» пока никак не решается.

Дмитрий ТОЛБАРОВ

НАЛОГОВЫЕ ВЕСТИ

■ Дробление бизнеса признали законным.

Президиум ВАС РФ решил, что организации могут без опасения использовать механизм разделения бизнеса для снижения налогового бремени, не опасаясь претензий ФНС РФ. Организация разделила бизнес на несколько мелких юридических лиц. Это позволило ей использовать специальный налоговый режим (ЕНВД).

■ Общепит может продавать алкоголь в ночное время.

Если через общепит реализуется алкоголь, приобретенный с целью перепродажи, то такая деятельность относится к услугам общественного питания, что позволяет легко уйти от ограничения, когда не допускается розничная продажа алкогольной продукции.

■ Стало ясно, как быть с имущественным вычетом пенсионеру.

При отсутствии доходов, облагаемых НДФЛ по ставке 13 процентов, физлицо, которое получает государственную пенсию, не вправе воспользоваться имущественным вычетом по расходам на приобретение земельного участка с жилым домом. (Письмо ФНС России от 15.05.2013 №ЕД-4-3/8721@)

■ Движимое имущество и налог на имущество.

Движимое имущество, принятое правопреемником на учет в качестве основных средств на дату государственной регистрации прекращения деятельности присоединенной организации в 2013 г., не облагается налогом на имущество. (Письмо Минфина России от 20.05.2013 №03-05-05/17585)

■ Налоги добрались и до штрафов.

Сумма штрафа, выплаченная физлицу за ненадлежащее исполнение условий договора, является его доходом, подлежащим обложению НДФЛ в установленном порядке по ставке 13%. Штраф за ненадлежащее исполнение условий договора отвечает всем перечисленным в статье 41 НК РФ признакам экономической выгоды и, следовательно, является доходом физического лица. (Письмо Минфина РФ в письме №03-04-05/16404 от 13.05.2013)

■ Вычет должен составить не более 1 миллиона рублей.

При приобретении супругами квартиры в равнодолевую собственность каждый из них вправе получить вычет по расходам на покупку жилья в размере не более 1 млн. руб. (Письмо ФНС России от 30.04.2013 №ЕД-3-3/1609@)

■ Контролируемые сделки проверит программа «Чебурашка».

Налоговая служба в настоящее время разрабатывает специализированные критерии для автоматизированного отбора контролируемых сделок. Они позволят налоговым органам в рамках предпроверочного анализа отобрать контролируемые сделки для проведения проверок полноты исчисления и уплаты налогов по сделкам между взаимозависимыми лицами в 2012 году. Между собой налоговики назвали ее «Чебурашка».

Динара ЗАЮКОВА
по материалам 1sns.ru

Особенности и направления торговли в условиях ВТО



**Время и место: 19-21 июня 2013 года,
г. Набережные Челны, ул. Гидростроителей, 18-а.**

**Организатор: Союз ОПР России совместно с
Союзом рынков РТ при финансовой поддержке
ЗАО «Холдинговая компания «Тулпар»
и информационной поддержке
газеты «Бизнес Время»**

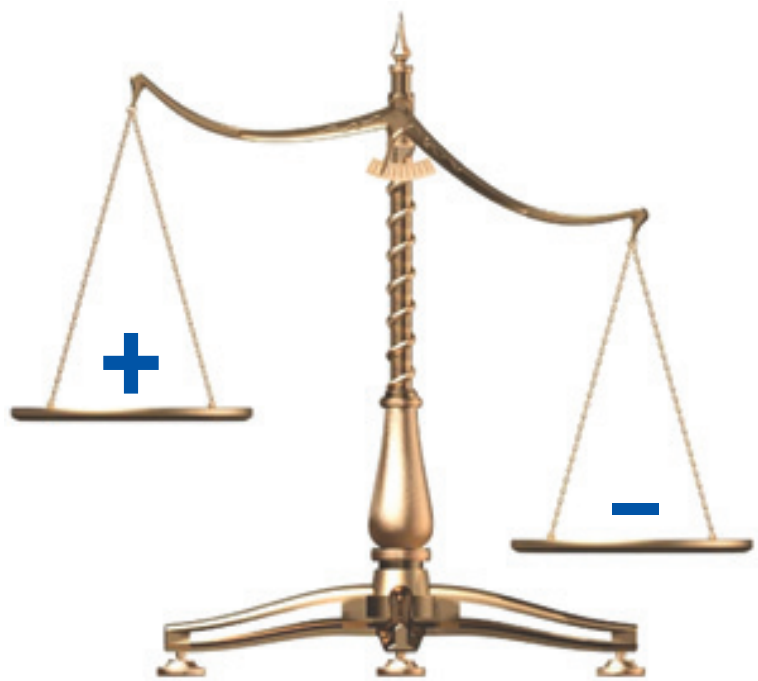
Россия вступила в ВТО на согласованных условиях протокола и открыла свой рынок конкурентам, полностью обеспечивающим свою национальную продовольственную независимость и имеющим избыток продовольствия. Потенциальным «продовольственным агрессором» во многих случаях выступают США, страны ЕС и другие члены Всемирной торговой организации. По расчетам экспертов Россельхозакадемии, с учетом согласованных Россией изменений импортных пошлин, это неизбежно приведет к сжатию отечественного производства.

В условиях пребывания России в ВТО противостоять засилью на российском рынке импортной продовольственной и непродовольственной продукции (как правило, не превосходящей по качеству отечественную, а зачастую уступающей), не нарушая условия пребывания в ВТО, смогут те производители, которые наладят прямые каналы сбыта при минимуме торговых издержек и посредников. И предложить такие условия смогут только розничные рынки и ярмарки...



Наиль СУЛЕЙМАНОВ,
заместитель генерального директора Союза рынков России,
президент Союза рынков Республики Татарстан

ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА ПОСЛЕДСТВИЙ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО ДЛЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ



ПЛЮСЫ

1. Механизм реализации права на защиту от несправедливой конкуренции и торговой дискриминации на мировых рынках;
2. Свобода транзита товаров – доступ к международному механизму разрешения споров;
3. Создание цивилизованной конкурентной среды и возможности противодействия бюрократическим, законодательным и административным барьерам;
4. Перспективные рынки для продукции с высокой степенью переработки или высокотехнологической продукции (основные тарифные уступки ВТО даются именно этим группам);
5. Снижение коррупционных угроз и рисков;
6. Приток международных инвестиций в предприятия малого и среднего бизнеса.

МИНУСЫ

1. Повышение рисков существования малых предприятий, что связано с либерализацией доступа зарубежных компаний на российский рынок;
2. Повышение производственных издержек, что связано с nivelированием внутренних цен на топливно-энергетические ресурсы и тарифов на инфраструктурные услуги с уровнем мировых цен (повышение цен на электроэнергию, газ, услуги других естественных монополий);
3. Снижение общей конкурентоспособности МСП, что связано с отсутствием современного оборудования, производственных и информационных технологий, систем менеджмента, стандартов качества;
4. Нехватка высококвалифицированных сотрудников.

В зависимости от сферы деятельности:

- торговля (72% оборота МБ в России): скорее всего, пострадает несильно. Членство в ВТО повлечет за собой дополнительные возможности по развитию экспорта, а также снижение закупочных цен вследствие отмены ряда пошлин по истечении переходного периода.
- сфера услуг: компаниям, работающим в этой сфере (7,3% оборота МБ в РФ) придется тяжелее, по уровню сервиса многие наши компании проигрывают иностранным, хотя на нашей стороне «человеческий капитал» и опыт работы в российских реали-

ях. Ожидается существенная конкуренция в части развития маркетинговой составляющей, чуть лучше дело обстоит с предприятиями, работающими в области финансовых и консалтинговых услуг за счет того, что в них сосредоточен значительный интеллектуальный потенциал. Тем не менее, отраслевые эксперты уверены, что многим компаниям сферы услуг ничего не угрожает: в настоящее время крупные иностранные фирмы уже открыли представительства в России либо они аффилированы с отечественными фирмами. Это значит, что иностранцы и без того присутствуют во всех сегментах

рынка услуг. После вступления в ВТО вырастет число иностранных игроков, но и в этом случае можно говорить лишь о крупных компаниях, которые вряд ли можно назвать реальными конкурентами малым предприятиям. Небольшие иностранные фирмы из сферы услуг вряд ли пойдут в Россию: у нас очень своеобразный рынок и правила игры сильно отличаются от зарубежных.

(По материалам заседания
Административного совета и
Правления ТПП РТ)

В условиях ВТО важно научиться использовать разрешенные защитные меры

При этом инициатива должна исходить от самих предприятий. Прежде всего, это касается информирования правительства и международных комиссий по проблемам недобросовестной конкуренции (демпинга, низкого качества, «серого импорта»). Это требует от предприятий организации системы мониторинга цен на импортируемую, экспортируемую и производимую Россией продукцию. Для максимальной защиты внутреннего рынка от некачественной продукции особое внимание следует уделить вопросам сертификации продукции, принятию технических регламентов. Гораздо проще организовать работу по защите внутреннего рынка, используя потенциал отраслевых и региональных союзов.

Рафинат ЯРУЛЛИН,
генеральный директор ОАО «Татнефтехиминвест-холдинг»,
доктор химических наук



ВТО В ВОПРОСАХ И ОТВЕТАХ

НАВСТРЕЧУ ВСЕРОССИЙСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ «Особенности и направления торговли в условиях ВТО»

В ЧЕМ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ ОСНОВНАЯ ИДЕЯ ВТО?

Всемирная торговая организация создана с целью либерализации международной торговли и регулирования торгово-политических отношений государств-членов. ВТО является правопреемницей действовавшего с 1947 года Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ).

Идея ВТО заключается в снижении импортных тарифов и взаимном открытии рынков стран-членов организации. В основе ВТО – установление общих принципов международной торговли на принципах равноправия.

Функции ВТО – контроль за выполнением торговых соглашений, заключенных между членами ВТО, организация и обеспечение торговых переговоров среди членов ВТО, наблюдение за торговой политикой членов ВТО, разрешение торговых споров между членами организации.

ПОЧЕМУ ПРОЦЕСС ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ОРГАНИЗАЦИЮ ДЛИЛСЯ 18 ЛЕТ?

Вступление во Всемирную Торговую Организацию – длительный процесс. Болгарии понадобилось на это 10 лет, Китаю – 15. Общая практика показывает, что чем меньше страна, тем проще ей вступить. Одним из главных условий присоединения новых стран к ВТО является приведение их национального законодательства и практики регулирования внешнеэкономической деятельности в соответствие с правилами организации.

Россия начала переговоры по вступлению в ВТО в 1993 году. Последним препятствием на пути вступления России была позиция Грузии, которая блокировала членство Москвы со времен конфликта в 2008 году. Стороны спорили о мониторинге границ Абхазии и Южной Осетии – республик, которые отделились от Грузии и провозгласили независимость.



КАКИЕ УСЛОВИЯ ПОСТАВИЛА ВТО ПЕРЕД РОССИЕЙ?

Стоит заметить, что сама по себе Всемирная торговая организация не ставила специальных условий присоединения России к ней, кроме как соблюдения определенной процедуры присоединения государств к ВТО.

Эта процедура одинакова для всех стран. В соответствии с ней

была создана Рабочая группа по присоединению Российской Федерации к ВТО (РГ), наделенная мандатом на изучение торгового режима России и выработку условий ее участия в ВТО. В состав РГ входит 61 член ВТО (25 стран-членов Европейского Сообщества – как один член). Члены РГ вели переговоры по условиям присоединения России к ВТО, как в двустороннем, так и в многостороннем формате.

ПРАВДА ЛИ, ЧТО, ВСТУПИВ В ВТО, РОССИЯ НИКОГДА НЕ СМОЖЕТ ВЫЙТИ ИЗ ЭТОЙ ОРГАНИЗАЦИИ?

Условия участия в любом торговом соглашении, в том числе и во Всемирной торговой организации, не препятствуют государству реализовать свое суверенное право на выход из соглашения тогда, когда оно сочтет это нужным.

КАКИЕ ВЫГОДЫ ДЛЯ РОССИИ ОТ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО?

Преимущества от членства в ВТО можно суммировать следующим образом:

- создание более благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе предсказуемости и стабильности развития торговых отношений со странами-членами ВТО;
- доступ к механизму ВТО по разрешению споров, обеспечивающему защиту национальных интересов, если они ущемляются партнерами, и, таким образом, устранение дискриминации отечественных производителей на внешних рынках;
- членство в ВТО предполагает стабильность законодательства и транспарентность торговой политики, что существенно повышает привлекательность государства для иностранных инвестиций.
- возможность реализации своих текущих и стратегических торгово-экономических интересов путем эффективного участия в многосторонних переговорах под эгидой ВТО при выработке новых правил международной торговли.

ночных отношений и создание адекватной конкурентной среды в экономической сфере, что в итоге сформирует новые условия деятельности для ряда секторов и отраслей российской экономики.

ВЕРНО ЛИ, ЧТО ПОСЛЕ ВСТУПЛЕНИЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ?

ВТО не указывает правительствам, как им проводить свою торговую политику – организацией руководят сами ее участники. Соглашения ВТО принимаются в результате переговоров между правительствами стран-членов на основе консенсуса и ратифицируются парламентами. Механизм принуждения может использо-



ваться лишь в случае отхода страны-члена от выполнения своих обязательств, возникновения торгового спора и передачи его в инстанции ВТО.

Тогда Орган по разрешению споров, в состав которого входят страны-члены, принимает соответствующее решение на основе выводов, сделанных группой экспертов по разрешению споров или итогов рассмотрения апелляции. Если член ВТО, нарушивший обязательства, не намерен исправлять ситуацию, он может столкнуться с ответными действиями, которые будут санкционированы ВТО.

Таким образом, ВТО не диктует политику своим членам – напротив, ее участники формируют политику организации.

ПОЧЕМУ РОССИЯ ПОШЛА НА ПОВОДУ У ТЕХ, КОМУ БЫЛО ВЫГОДНО НАШЕ ВСТУПЛЕНИЕ В ВТО И КТО ВЫНУЖДАЛ НАС ПРИСОЕДИНЯТЬСЯ К ЭТОЙ ОРГАНИЗАЦИИ?

Быть или не быть в ВТО – добровольный выбор любой страны, и поэтому на данный момент переговоры ведут как большие, так и маленькие государства. Присоединяясь к ВТО, даже небольшая страна автоматически пользуется всеми гарантированными преимуществами членства.

Вступая в ВТО, страна берет на себя обязательства, не требуя взаимности, по снижению таможенных тарифов, внося тем самым свой вклад в процесс торговой либерализации. Это требование едино для всех новых членов, и страны при вступлении также соглашаются на его выполнение добровольно.

ВТО – ЭТО ОРГАНИЗАЦИЯ БОГАТЫХ И УСПЕШНЫХ СТРАН, ПРЕСЛЕДУЮЩИХ СВОИ КОММЕРЧЕСКИЕ ИНТЕРЕСЫ. РОССИЯ НЕ СМОЖЕТ ВЫИГРАТЬ ОТ ПРИСОЕДИНЕНИЯ ПОТОМУ, ЧТО В ЭТОЙ СИСТЕМЕ НЕТ МЕСТА РАЗВИВАЮЩИМСЯ СТРАНАМ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ. ТОГДА ЗАЧЕМ НАМ ЭТО НУЖНО?

Абсолютное большинство стран-членов ВТО – именно развивающиеся страны.

Соглашения ВТО включают в себя многие важные положения, которые принимают во внимание интересы развивающихся стран. Так, для них предусматривается более продолжительный

ПРЕДУСМАТРИВАЮТСЯ ЛИ КАКИЕ-ТО МЕРЫ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ИЗБЕЖАТЬ НЕГАТИВНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ ПОТЕРИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУВЕРЕНИТЕТА В РЕЗУЛЬТАТЕ ПРИСОЕДИНЕНИЯ К ВТО?

Всемирная торговая организация ничем не отличается от других международных организаций, которые не предполагают делегирования какой-либо части национального суверенитета наднациональным международным органам. В этом ее отличие от организаций интеграционного типа, таких как Европейский Союз. Кроме того, обязательства стран вытекают и из других международных соглашений экономического характера, причем большинство из них содержат те или иные ограничения для подписавших их правительств.

Всемирная торговая организация не регулирует отношения собственности, макроэкономическую, структурную, антимонопольную политику, политику валютного курса, бюджетные отношения, режим инвестиций (за исключением инвестиций в секторе услуг, а также торговых мер, связанных с инвестициями); она не вмешивается в вопросы обороны и безопасности.

ЧТО ОЗНАЧАЕТ ВСТУПЛЕНИЕ В ВТО ДЛЯ ОБЫЧНЫХ ЛЮДЕЙ?

Если будет реальная конкурентная борьба, то большая часть граждан получит или удешевление товаров в рублях, приближение к европейским уровням, либо ничего особого не ощутит.

За первые три года России во Всемирной торговой организации снизятся таможенные пошлины на товары повседневного спроса, но незначительно. На автомобили – с нынешних 30% до 25%, на технику и электронику – с 15% до 7-9%. Незначительно снизятся пошлины на импортные продукты.

Больше всего предпосылок для снижения цен на лекарства: около 70% фармпрепаратов в российских аптеках – это импорт. В переходный период предполагается снизить размер пошлин с 15% до 5%, но в то же время не сразу, но исчезнут дешевые копии иностранных препаратов – правила Всемирной торговой организации запрещают производить так называемые дженерики.

Преобразования появятся и в сфере образования: со вступлением во Всемирную торговую организацию зарубежные вузы получат право открывать в России свои филиалы.

У людей, работающих на нерентабельных предприятиях, появятся проблемы – их будут увольнять. Это проблема, с которой обычно сталкиваются люди на Западе во время кризиса, а у нас просто снижаются зарплаты и никого не увольняют. А тут уже будут сказываться более жесткие рыночные механизмы.

НЕ ОШИБИСЬ НА СТАРТЕ

Открыть свое дело мечтают многие. При этом основной движущей силой чаще всего является желание финансовой независимости, самостоятельности. Окружающие считают предпринимателя чуть ли не «небожителем»: сумел взять на себя ответственность, повести за собой людей, отправился в плавание по морям финансовых рек и сплошного удовольствия. Однако при близком рассмотрении и бизнес кажется уже не таким прибыльным, и проблем – вагон и маленькая тележка. Чтобы свое дело с самого начала приносило удовольствие, не создавая нерешаемых задач, чтобы не наделать ошибок, ведущих к краху, нужно подстраховаться от самых нелепых ошибок. От них предостерегает бизнес-тренер, консультант по вопросам менеджмента и маркетинга Жанна Пятирикова.

ОШИБКА №1. ОРГАНИЗАЦИЯ СЕМЕЙНОГО БИЗНЕСА

Бизнес без команды немислим, набирать ее грамотно умеют не все, потому с самого начала организации нового дела многие допускают глобальную ошибку, беря в коллектив близких и дальних родственников, друзей и друзей друзей. В 99% случаев дальнейшие события развиваются по одному и тому же сценарию. Сначала на голом энтузиазме команда сплачивается и на ура берет первые этапы, но после получения первой прибыли начинаются трения, прилетают «первые ласточки» раскола.

Каждый старается на паритетных началах вставить свои «пять копеек», ратуя за общее дело, при этом при разделении ролей и де-

Оказывается все не так радужно и легко, как представлялось. Клиенты не слетаются на уникальное предложение, продажи стоят на месте, а зарплату и аренду при этом надо исправно платить.



леже прибыли происходят ссоры, обиды и тому подобное. В дальнейшем если друзья-родня ходят в подчиненных, начинаются злоупотребления – опоздания на работу, прикармливание мелких денег, выделенных на канцелярские и командировочные расходы, выбивание для себя любимого привилегированных условий работы и т.д.

Вывод: никогда и ни при каких обстоятельствах нельзя организовывать бизнес с друзьями или родственниками, если в ваших дальнейших планах сохранение близких отношений с этими людьми. Рано или поздно непременно произойдут какие-то события, которые приведут сначала к расколу семьи, потом – к потере бизнеса. Гораздо мудрее поступа-

ют те бизнесмены, которые создают для жен и детей параллельные, автономные фирмы. Можно помочь советом, финансами или обучением, однако каждый станет вести свою компанию к цели собственным уникальным путем.

ОШИБКА №2. НЕ ЗНАЯ БРОДУ – НЕ СУЙСЯ В ВОДУ

Найдя какую-то интересную идею для бизнеса, предприниматель, не промониторив рынок, открывает свое предприятие. А дальше начинается сплошное удивление. Оказывается все не так радужно и легко, как представлялось. Клиенты не слетаются на уникальное предложение, продажи стоят на месте, а зарплату и аренду при этом надо исправно платить. Поэтому прежде чем

выйти на «большую поляну» надо обязательно сделать следующее:

- досконально изучить бизнес конкурентов;
- провести маркетинговое исследование потенциального покупательского спроса;
- составить грамотный и подробный бизнес-план;
- создать и обучить команду.

СЛУЧАЙ ИЗ МОЕЙ ПРАКТИКИ

Ко мне обратился молодой предприниматель с просьбой о реализации продукции его компании. Он взял дорогостоящее оборудование в лизинг, нанял штат сотрудников, закупил сырье, заказал упаковку и этикетки, выпустил несколько тонн кондитерских изделий с очень короткими сроками реализации. Попытался организовать сбыт, войти в местные продовольственные сети, но оказалось, что там его никто не ждет. В результате – огромные долги, испорченная продукция, полное финансовое фиаско.

В России принято получать юридическое, медицинское, инженерное, педагогическое образование, при этом учиться бизнесу считается необязательным. Как тут ни вспомнить крылатую фразу дедушки Ленина, что «не каждая хозяйка может управлять государством», перефразировав ее для горе-бизнесменов. Стихийность рынка в начале 1990-х годов давно пошла на спад, экономический кризис первого десятилетия XX века провел глобальную чистку предпринимательских рядов. Проверку на прочность прошли не все. Сегодня быть экономически неграмотным не просто глупо – это очень опасно, больно бьет по карману. Совсем необязательно быть узким специалистом в той области, в которой затевается бизнес, куда важнее иметь организаторский талант и серьезные навыки управленца. Маркетинговое исследование и мониторинг деятельности конкурентов с

успехом можно отдать на аутсорсинг сторонним консультантам-профессионалам. Увидеть перспективу в том деле, которое выбрано для продвижения, найти серьезных специалистов, способных претворить в жизнь глобальную идею, намного важнее.

ОШИБКА №3. СОЗДАНИЕ СЛАБОЙ КОМАНДЫ

На этапе стартапа у бизнесмена нет больших денег, чтобы платить сотрудникам серьезные зарплаты, поэтому он набирает тех, кто согласен работать за мизерную зарплату. Как правило, это такие же новички, как и сам предприниматель. Для них важен опыт, навыки, и только потом заработок. Шапками закидать никого сегодня не получится, клиент стал слишком разборчив, получив возможность выбирать из множества предложений конкурентами вариантов. Незрелый коллектив покажет слабые результаты, если, конечно, его не обучать, не вкладывать в его развитие. Самый важный отдел в любой компании – отдел продаж; именно от его усилий зависит благополучие всей фирмы. Менеджеры по продажам приводят в компанию клиентов, которые и оплачивают все ее расходы, обеспечивая жизнеспособность фирмы.

Вывод: на первых порах перекупить акул продаж не получится, не хватит финансов. Потому нужно набирать азартных молодых менеджеров и прививать им корпоративную культуру и основные навыки продаж. Коллектив будет расти вместе с компанией, проходя шаг за шагом по всем ее жизненным циклам.

Перед тем, как закрыть страницу с этой статьей, подумайте: почему после первого года работы 75% российских компаний закрываются? Почему лишь 20% фирм выходят из экономического кризиса без серьезных потерь?

Жанна ПЯТИРИКОВА, bzzn.ru

Это интересно

В любые времена люди хотят быть богатыми и состоятельными. Некоторые находят престижную работу, а кто-то желает заняться бизнесом, неважно каким, главное, чтобы он приносил доход.

Здесь лучше всего обратиться к специалистам: астрологу, нумерологу. Вам обязательно рассчитают, когда лучше открыть свое дело, какое направление выбрать. Я предлагаю вам с помощью определения собственного числа по полной дате рождения посмотреть, можно ли вам заниматься бизнесом. Главное, вы должны помнить, что все люди – талантливые, а числа – счастливые.

Расчеты простые. Необходимо сложить цифры даты рождения и получить свое число. Например, 30.02.1975. Складываем цифры до образования однозначного числа, не учитывая нули, и получаем результат: 3 + 2 + 1 + 9 + 7 + 5 = 27 = 2 + 7 = 9. У нас получилось 9.

ЕДИНИЦА

Вы можете выбрать для себя любой бизнес. Не будете кружиться на месте при неудаче и всегда найдете выход из положения. Женщины могут добиться больших успехов, чем мужчины. Вы тверды и бесстрашны.

ДВОЙКА

Вы можете быть в качестве декоративного элемента (например, формальный административный работник). У вас не самый сильный характер и не самые сильные нервы. Но вы можете адаптироваться и приспособиться, найти сильного покровителя. Здесь подходит семейный бизнес.

ТРОЙКА

Отлично чувствуете себя в деловом мире, вы сильны, напористы и знаете, чего хотите добиться. Иногда можете себя не до конца контролировать. Хаотичны, не всегда просчитываете свои шаги. Придерживаетесь железной дисциплины. Можете заняться торговлей и производством.

ЧЕТВЕРКА

Отличные предприниматели с грамотными бизнес-планами. Спокойные руководители, во всем придерживаетесь идеального порядка. Выбирайте интеллектуальные области деятельности: литературу, издательское дело, связи с общественностью.

ПЯТЕРКА

Можете выстраивать генеральную линию, но забываете при этом про детали. Но все-таки вы неплохой бизнесмен. Вам будут удаваться дела, имеющие социальный смысл (например, консалтинг в области права или маркетинга). Во всем видна жесткая субординация.

ШЕСТЕРКА

Здесь царит атмосфера стабильности и надежности. Прагматичные натуры в бизнесе, избегающие неоправданных рисков. Вы придерживаетесь «золотого правила»: экономить и еще раз экономить. Можете заниматься любым видом деятельности.



СЕМЕРКА

Как бизнесменам вам нет равных, но вы очень упрямые, вам не хватает свежести восприятия. Не всегда контактны. Рационалисты. Вы руководствуетесь исключительно логикой, ваши сотрудники должны хорошо работать и мало говорить.

ВОСЬМЕРКА

Отличные бизнесмены. Здесь подходит любая сфера деятельности. Вы можете прощать многое: опоздания на работу, нереспектабельный вид, но никогда не простите лени, лжи и неделового подхода сотрудников к работе.

ДЕВЯТКА

Здесь сильные бизнесмены весьма редки. Вы в бизнесе чувствуете себя крайне неудобно, не можете правильно оценивать обстановку, но если не пойдете на поводу у своих слабостей, можете многого добиться.

Бизнесмен должен обладать набором определенных личностных качеств. Но поведение бизнесмена характеризуется не только нумерологическими расчетами, а его силой воли и системной ценностью. Ясно одно: здесь необходим сильный характер.

astro7.ru

НОВИНКИ ДЛЯ БИЗНЕСА

МОБИЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ:
ВОЗМОЖНОСТИ, СЛОЖНОСТИ
И ПЕРСПЕКТИВЫ

По оценкам аналитиков, будущее сетевых коммуникаций, в том числе корпоративных сетей, неразрывно связано с мобильностью, т.е. с возможностью использовать любое устройство (смартфон, планшет, компьютер и т. п.) в любом месте (офисе, доме, гостинице, аэропорте и т. д.). Современные предприятия вынуждены выстраивать надежную IT-стратегию, чтобы отвечать всем сложностям и задачам, связанным с этим трендом. Чтобы узнать о возможностях и проблемах корпоративных коммуникаций, особенностях российского рынка, а также новых продуктах в этой сфере, специальный корреспондент газеты «Бизнес Время» Алена Феклина пообщалась с директором департамента корпоративных продаж Samsung Electronics в России Андреем Тихоновым.



Фото: Алена Феклина

– Бизнесу предлагают новый тренд – мобильное предприятие. Какие риски и возможности, связанные с этим трендом, существуют сегодня?

– Согласно данным IDC, мобильные сотрудники составят 37% по всему миру. Профиль потребления офисного пространства раз и навсегда изменился. Необходимость появляться в офисе определяется не мобильностью, а нуждой во взаимодействии с коллегами и групповой работе. То, что вы видите перед собой, – это и есть инструменты для организации групповой работы. Современные компании должны использовать эти преимущества, чтобы сделать проектную деятельность еще более оперативной и эффективной, при этом снижая риски компрометации конфиденциальных данных.

– Каким образом можно противостоять существующим угрозам мобильной безопасности?

– Вопросы мобильной безопасности по-прежнему остаются ключевыми для развития сетевых коммуникаций, особенно в корпоративном сегменте. Однако сейчас инструменты по обеспечению информационной защиты мобильных сетей вышли на новый уровень.

Для решения этих вопросов, к примеру, Samsung разработала платформу Safe (Samsung for Enterprise), в рамках которой мы анонсировали первое решение KNOX. Его суть в построении непроницаемой «стенки» между личной и корпоративной средой. С помощью специальных программно-аппаратных средств в телефоне выделяется закрытая корпоративная часть, позволяющая, в том числе, реализовать

доступ к корпоративному облаку через VPN с определенными правами для каждого пользователя.

Безопасное и раздельное хранение личной и корпоративной информации позволяет сотрудникам на одном мобильном устройстве пользоваться самым широким спектром приложений без каких-либо ограничений в своей личной жизни так же, как и максимально эффективно использовать гаджет в качестве мобильного рабочего места. Защищенному контейнеру можно доверить самые требовательные к безопасности операции, например дистанционное банковское обслуживание.

– В какой мере современные мобильные устройства обеспечивают безопасный доступ к нужной информации и приложениям?

– Современные предприятия могут построить корпоративную среду с сертифицированным и отестированным набором приложений, различающихся уровнем доверия. Сотрудники различных подразделений классифицируются по уровню доступа к ресурсам, и в зависимости от этого уровня для установки на мобильные рабочие места доступны соответствующие приложения. Компания может быть уверена, что даже если сотрудник потерял телефон, конфиденциальность корпоративной информации не будет нарушена – злоумышленнику или стороннему пользователю не удастся извлечь ее из устройства, защищенного с помощью Samsung Knox.

Недавно мы получили самое объективное подтверждение высочайшего уровня эффективности Samsung Knox: смартфоны и планшеты Samsung стали един-

ственными на рынке Android-устройствами, одобренными Министерством обороны США для использования в правительственных сетях страны. Это в буквальном смысле революция в сфере мобильной безопасности в корпоративных сетях.

– Какие возможности существуют для роста корпоративной мобильности в России?

– Рынок корпоративной мобильности в России, как и в целом в мире, находится в стадии активного роста и одновременно в стадии трансформации и перехода к BYOD (bring your own device).

Мы видим здесь несколько основных возможностей. Первое – по сути полное отсутствие полноценных корпоративных кросс-платформенных мобильных решений. Существующие решения, как правило, узко специализированы и заточены на оборудование ограниченного числа производителей и ограниченный модельный ряд. Второе – это готовность рынка. Корпоративные мобильные решения востребованы уже сейчас, и клиенты ожидают эффект от их внедрения по крайней мере не меньший, чем от повсеместной замены стационарных рабочих мест на ноутбуки. И третье, самое главное, это отсутствие на настоящий момент полноценной рыночной экосистемы, особенно в России.

Без полноценного участия производителей оборудования, системных интеграторов, операторов связи и клиентов невозможно разработать полноценное решение, отвечающее именно корпоративным требованиям.

– По оценкам аналитиков, в 2012 году количество пользователей смартфонов превыси-

ло 1 млрд., а в 2015-м их число удвоится. При этом смартфоны, планшеты и ноутбуки создают 93% всего мобильного трафика. Какие новинки компания планирует выпустить в ближайшем будущем?

– Главная задача остается неизменной – развитие с опережением рынка. Samsung лидирует в мировых продажах смартфонов и планшетов. В каждом из этих сегментов мы предлагаем самые передовые инновации, например, такие, которые воплощены в смартфоне Samsung GALAXY S4. Samsung пытается переосмыслить предназначение телефона – его функционал должен помогать человеку жить, лучше ориентироваться в пространстве и времени, коммуницировать, сохранять воспоминания (для этого мы разработали такие уникальные функции, как фото со звуком или Dual Camera – фото сразу на основную и фронтальную камеры) или заботиться о его здоровье с помощью специального приложения S-Health. В случае с корпоративным сегментом мы уделяем серьезное внимание вопросам корпоративной безопасности, разрабатывая технологии Samsung Knox, о которых я говорил выше.

Наше портфолио ноутбуков также динамично развивается, предлагая корпоративным пользователям максимальную надежность, высочайший уровень качества и сеть официальных сервисных центров по всей стране. В мае этого года мы обновили линейку Windows-устройств компании, которые теперь входят в общую линейку ATIV – ноутбуки ATIV Book, планшетные ПК Samsung ATIV Smart PC и моноблочные ПК Samsung All-In-One PC.

НОВОСТИ
IT-МИРА

■ Разработкой ИКТ-мастер-плана для инновационного города «СМАРТ Сити Казань» займется Cisco.

Cisco специализируется на сетевых технологиях и имеет опыт создания «умных» и подключенных сообществ во многих странах мира. Использование современных технологий при проектировании города «СМАРТ Сити Казань» будет способствовать его устойчивому развитию в экономическом и социальном планах и повысит инвестиционную привлекательность проекта для международных инвесторов. Ожидается, что Cisco займется также разработкой ИКТ-мастер-плана для инновационного города-спутника «Иннополис».

■ Отмена «мобильного рабства» откладывается?

Операторы связи только ко второму кварталу 2014 года смогут установить и настроить необходимое оборудование, чтобы абоненты могли сохранить номер при смене мобильного оператора, в связи с чем просят правительство отсрочить соответствующее постановление. Об этом пишет «Коммерсантъ» со ссылкой на письма гендиректора AT Consulting Сергея Шилова и главы Comverse в РФ Алексея Каратеева министру связи и массовых коммуникаций Николаю Никифорову.

■ В браузере Google Chrome настроен русский «разговорный поиск».

В последней версии браузера Google Chrome 27 появилась функция русского «разговорного поиска». «Голосовой поиск» используется в браузере еще с 2011 года. «Разговорный» отличается от него поддержкой естественного языка: произносить определенные команды не нужно, достаточно целых предложений. Поисковик также научился отслеживать смысловую связь между «соседними» запросами пользователей.

■ В России уже 66% интернет-пользователей.

Об этом сообщил Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ), опросив 1600 человек в 130 населенных пунктах России. 54% населения считают, что интернет идет на пользу обществу. Среди плюсов – оперативный доступ к информации (71%), возможность общения и знакомств (21%), удобство осуществления платежей, заказов (7%), доступ к развлечениям – фильмам, музыке, играм и так далее (2%). 24% опрошенных отметили отрицательные моменты: наличие «пустой», вредной информации в Интернете (32%), негативное влияние на молодежь (26%), люди стали меньше общаться в реальности (14%).

■ 18-летняя американская студентка Эйше Кхаре изобрела 30-секундную зарядку для мобильного.

Разработка представляет собой нанобатарею-суперконденсатор, которая помещается внутрь аккумулятора смартфона. По словам Эйше Кхаре, устройство способно выдержать до 10 000 циклов перезарядки. Каждый цикл длится всего 30 секунд. За свое изобретение она удостоилась второго места на конкурсе Young Scientist Award и гранта в размере 50 000 долларов США от Фонда Intel.

САБАНТУЙ



САБАНТУЙ ШАГАЕТ ПО ПЛАНЕТЕ

Теперь уже никто и не оспаривает, что посредством культурных связей можно укрепить связи экономические, особенно если вести речь о перспективном и долговременном сотрудничестве.

И уж, тем более, если речь идет о таком городе, как Эскишехир, что в далекой Турции. Не случайно именно здесь в период празднования Сабантуя, который не одно десятилетие отмечают наши соотечественники на этой благословенной земле.

Сегодня «праздник плуга» обрел новые краски. В нынешнем году его совместили с Днями культуры и экономики Татарстана в Турции, во время которых прошли официальные встречи. Президент Татарстана Рустам Минниханов.

В 2013 году международная организация ТЮРКСОЙ объявила город Эскишехир культурной столицей тюркского мира, а Казань станет ею в 2014 году. Так что двум городам есть чем поделиться друг с другом, а властям

регионов есть что обсудить. Повод для встречи случился самый что ни на есть замечательный – древний татарский праздник Сабантуй, который не одно десятилетие отмечают наши соотечественники на этой благословенной земле.

Туна подписали коммюнике о дальнейшем развитии связей между Республикой Татарстан и провинцией Эскишехир в рамках российско-турецких отношений. Аналогичный документ был также подписан с губернатором Бурсы Шахабеттином Харпутом.

В мероприятии приняли участие министр национального образования Турции Наби Авджы, Чрезвычайный и Полномочный Посол РФ в Турецкой Республике Владимир Ивановский. Республику Татарстан представляли помощник Президента РТ по международным и внешнеэкономическим вопросам Радик Гиматдинов, министр культуры РТ Айрат Сибгатуллин, председатель Правления Торгово-

промышленной палаты РТ Шамиль Агеев, первый заместитель министра промышленности и торговли РТ Руслан Кабиров.

Приветствуя Президента Татарстана в Эскишехире, губернатор провинции выразил уверенность, что перспективные проекты, определенные сторонами для сотрудничества, а также договоренности, которые достигнуты в ходе встреч, разовьют давние взаимовыгодные отношения Татарстана и Турции.

«Турция – ведущий партнер Татарстана во многих сферах, – подтвердил Рустам Минниханов. – Интенсивно развиваются наши торгово-экономические, культурные, научно-технические, образовательные, гуманитарные связи.

Это свидетельствует о высоком уровне партнерских отношений между нами».

Радостным событием стало открытие Татарского культурного центра в историческом районе Одунпазари в Эскишехире. «Искренне рад, что благодаря его открытию наши соотечественники смогут поддерживать активное сотрудничество с исторической родиной, сохранять родной язык и культуру. Взаимоуважение к истории и общим традициям еще больше объединяет наши

братские народы», – сказал Президент Татарстана.

Кроме того, Рустам Минниханов посетил Анатолийский университет – самый крупный в стране и четвертый по числу студентов в мире. Ректор Давут Айдын провел для делегации Татарстана краткую презентацию вуза. Были обсуждены и перспективы сотрудничества научных школ Татарстана с Анатолийским университетом.

Замира РЫСАЕВА,
г. Эскишехир (Турция)



**БИЗНЕС
ВРЕМЯ**

РЕСПУБЛИКАНСКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

biznesrt.ru

Газета включена
во всероссийскую
систему «Медиалогия»

Свидетельство
о регистрации
ПИ №ТУ 16-00578
от 10.06.2011, выдано
Роскомнадзором по РТ.
Главный редактор
Гадельшина
Гамира Габдулловна.
gamira@bk.ru
тел. 8 (917) 396-78-81
Директор Загитов
Вячеслав Камильевич.

Адрес редакции:
420107, Казань, ул.
Петербургская, 25В.

Реклама и доставка:
тел. 8-917-910-69-38

Телефоны для справок:
8 (843) 274-92-47,
8-917-224-16-35.
Для писем:
biznesrt@list.ru

Учредитель:
ЗАО «Холдинговая
компания «Тулпар».
Издатель:
Издательский дом
Маковского,
420066, Казань,
ул. Чистопольская, 5.
Дизайн, вёрстка,
корректурa:
**Издательский дом
Маковского.** makovski.ru

**Отпечатано в
типографии филиала
ОАО «Татмедиа»**
«ПИК «Идел-Пресс»
Казань, ул. Декабристов, 2,
Тираж 15 000 экз.
Заказ №22988.
Подписано в печать:
по графику – 16.00,
фактически – 16.00.
Дата выхода номера:
14.06.13.

Цена договорная.

**Распространяется
по организациям и
предприятиям Респу-
блики Татарстан.**

Нас читают в админи-
страциях муниципальных
районов, бизнес-центрах
республики, во всех за-
лах аэропорта «Казань».

16+