

## ЕЩЕ ОДИН УДАР ПО БИЗНЕСУ



Общероссийский народный фронт, похоже, выбрал сентябрь как время для решительных действий. Сначала ОНФ запускает собственный «РосПил», а в конце месяца внесет в Госдуму беспрецедентный для России законопроект о коллективных исках, пишет газета «Ведомости». Теперь проект рассмотрит межведомственная группа по развитию конкуренции, в которую входят Министерство экономического развития, Федеральная антимонопольная служба, Министерство юстиции Российской Федерации и общественные организации.

СТР. 3

## КРЕДИТ НЕДОВЕРИЯ

Мелкие предприниматели, не владеющие недвижимым имуществом, попали в замкнутый круг – банки не желают давать им денег под низкий процент без залога, а бизнесменам просто нечего предложить банкирам. Отсутствие собственности у представителей малого бизнеса было признано одной из ключевых проблем предпринимательства на проходящем в столице III Московском деловом форуме. Выход из тупиковой ситуации за круглым столом пытались найти законодатели, чиновники и представители малого бизнеса.



СТР. 5

## ПОРА СВЕРИТЬ ЧАСЫ



Полным ходом идет подготовка к Международному бизнес-форуму «Евпатория-Казань», который в начале октября пройдет на одном из самых популярных курортов Крыма. Здесь соберутся бизнесмены, чтобы обсудить развитие международного экономического сотрудничества между городами-партнерами Евпаторией и Казанью. Газета «Бизнес Время» выступает в качестве информационного партнера этого международного форума. Мы беседуем с инициатором проведения мероприятия директором туристической фирмы «Алтын-Тур» из Крыма Ильмирой ВЕЛИЛЯЕВОЙ.

СТР. 6

№15 (25) СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

# БИЗНЕС ВРЕМЯ

РЕСПУБЛИКАНСКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

## МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ G20:



## ЕСТЬ НОВОСТИ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Министр финансов Антон Силуанов в кулуарах саммита сообщил, что льготы малому бизнесу на выплату страховых взносов обойдутся бюджету в 150 млрд. рублей до 2016 года. Для этого ежегодно в 2014-2016 годах Пенсионному фонду России будет направляться трансферт из бюджета РФ в размере около 50 млрд. рублей.

«На совещании в правительстве было принято иное решение (продление льгот до 2018 года – прим. ред.), поэтому мы в проекте бюджета на 2014-2016 годы предусмотрели дополнительный трансферт Пенсионному фонду около 50 млрд. рублей каждый год с индексацией», – отметил министр. Он сказал, что изыскивать средства на трансферт планируется за счет бюджетного маневра: «Значит, еще больше будем сокращать закупки и расходы».

Ранее СМИ сообщили, что первый вице-премьер Игорь Шувалов направил Президенту РФ Владимиру Путину доклад, в котором предлагается сохранить нынешнюю льготную ставку социальных платежей на уровне 20% для неторгового малого бизнеса до 2018 года включительно.



### СЛОВО – НЕ ВОРОБЕЙ

«Пройдя точку невозврата и вдруг осознав, что ты на ложном пути, не дергайся. Смело иди неверным путем. Только внимательно смотри по сторонам. И что-нибудь хорошее найдешь. Хотя и не то, что искал».

ВЛАДИСЛАВ СУРКОВ

### ЦИТАТА ДНЯ

«Мне Папа Римский только не позвонил с просьбой вернуть рекламу на автобусы, все остальные уже позвонили».

ИЛЬСУР МЕТШИН

МЭР КАЗАНИ



**КОРОТКО  
О РАЗНОМ**

■ Швейцарский бизнес представил в Казани возможные направления сотрудничества.

Члены швейцарской бизнес-делегации представили Президенту Татарстана возможные направления для взаимодействия – проекты в области инноваций и инвестиций. В республике работают 47 предприятий с участием швейцарского капитала.

■ Резидент «Химграда» запустит производство упаковочной пленки.

«Тасма» планирует выпустить 85 млн. штук условных пакетов. Предполагается, что объем выпуска товара составит 250-300 млн. рублей в год. Запуск предприятия намечен на первый квартал 2014 года.

■ В Татарстане запущен реконструированный мост через Вятку.

Мост в Мамадышском районе является одним из наиболее загруженных участков федеральной трассы М-7 «Волга». Введение в эксплуатацию второго этапа мостового перехода позволит улучшить дорожную ситуацию, разделив потоки машин встречных направлений.

■ В Казани презентовали концепцию возрождения Адмиралтейской слободы.

При полной ее реализации по замыслу КГАСУ и научно-проектного центра «Интерра» к 2030 году депрессивная территория должна стать туристическим центром и местом для комфортной жизни 20 тысяч казанцев.

■ Войти в тройку лучших аэропортов Европы планирует «Казань».

Максимально приблизиться к европейскому уровню аэропорту «Казань» удалось во время подготовки к Универсиаде. Сейчас аэропорт – один из лидеров Поволжья по объему пассажиропотока. По итогам 2012 года он удостоился звания «Лучший аэропорт стран СНГ».

■ Неделя французского кино пройдет в столице республики.

Она познакомит зрителей с фильмами известных режиссеров с мировым именем, а также картинами начинающих молодых французских режиссеров. Программа этого года включает в себя ретроспективу фильмов с участием актрисы Сандрин Боннер и подборку картин, объединенных темой «Париж сегодня».

■ Жители Татарстана задолжали банкам 790 млн. рублей.

Республика Татарстан вошла в число проблемных регионов. Коллекторское агентство «Секвойя кредит консолидейшн» считает, что к концу года эта сумма увеличится до 1 млрд. рублей.

■ В Автограде двое мужчин разгромили магазин после отказа продать им спиртное.

Продавец отказался продавать мужчинам спиртное в пять утра, и это сильно разозлило настроенных выпить мужчин. Поэтому они разбили витрины магазина и испортили холодильные установки.

## Татарстану достанется больше

Правительство РФ перераспределило субсидии на этот год на поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства. Увеличены средства для Татарстана и Мордовии за счет сокращения для Москвы и Санкт-Петербурга.

**И**зменения внесло министерство экономического развития РФ после рассмотрения конкурсных заявок регионов на софинансирование господдержки малого и среднего предпринимательства. Победителями признано 647 заявок от 82 субъектов страны на общую сумму более 18 млрд. рублей.

В пояснительных документах говорится, что первоначально субсидии были распределены в марте 2013 года из расчета удельного веса количества субъектов МСБ, зарегистрированных на территории региона, в их общем количестве в РФ.

Согласно распоряжению от 26 августа, в результате перераспределения объем субсидий для

Москвы и Санкт-Петербурга сократится более чем на 698 млн. и 644 млн. рублей соответственно. А субсидии для Татарстана и Мордовии увеличатся более чем на 568 млн. и 425 млн. рублей соответственно, сообщает «Интерфакс».

Как поясняется в документах, реализация положений распоряжения будет способствовать увеличению капитализации региональных программ поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, что, в свою очередь, позволит расширить круг субъектов малого и среднего предпринимательства, которым будет оказана финансовая поддержка.

Антон СЕМЕЦКИЙ



## Выстраивая исламский банкинг

Thomson Reuters разработало пятилетний проект развития исламских финансов на территории России, в котором Республике Татарстан отводится особое место. Проект представят на конференции по исламским финансам в рамках KazanSummit 2013.

**В**лиятельная медиакомпания, образованная в результате приобретения корпорацией Thomson знаменитого агентства Рейтер (Reuters Group plc), дала высокую оценку позициям республики.

– Татарстан имеет ряд преимуществ среди других регионов в части реализации амбиций в исламской финансовой отрасли, – отметил менеджер Департамента исследований и разработок

продуктов в области исламских финансов Thomson Reuters господин Мустафа Адил на встрече по обсуждению проекта.

По оценкам Thomson Reuters, Татарстан, будучи региональным центром исламских финансов, будет играть важную роль в развитии исламского финансирования и привлечении средств исламского банкинга в страны СНГ, так как инвесторы мусульманского мира заинтересованы в поиске инве-

стиционных возможностей на развивающихся рынках, которые отвечали бы условиям шариата. Финальная версия проекта будет официально представлена на конференции по исламским финансам в рамках V Международного экономического саммита России и стран ОИС KazanSummit 2013 и передана на ознакомление Правительству Республики Татарстан.

Дмитрий ТОЛБАРОВ

## KAZANSUMMIT 2013: СЧЕТ ПОШЕЛ НА ДНИ

Остались считанные дни до начала одного из самых значительных экономических событий не только республики, но и всей России. Появляются новые ключевые фигуры в сфере привлечения инвестиций на KazanSummit 2013.

**Н**а прошедшем в Стамбуле заседании руководящего комитета WAIPA (Всемирная ассоциация инвестиционных агентств) было принято решение о том, что WAIPA станет партнером по организации форума инвестиционных агентств в рамках KazanSummit 2013.

На V Международном экономическом саммите России и стран ОИС, в числе других значимых вопросов экономики, будет обсуждаться роль федеральных и региональных агентств по привлечению инвестиций. Поводом для дискуссии стал тот факт, что, несмотря на рост количества агентств по привлечению инвестиций в регионах, в Российской Федерации до сих пор нет национального инвестиционного агентства.

В ходе форума «Содействие прямым иностранным инвестициям в эпоху агентств по привлечению инвестиций» в качестве ключевых спикеров выступят Генеральный директор Агент-



ства стратегических инициатив Андрей Никитин, Председатель правления WAIPA Карлос Бронзатто, Коммерческий атташе Торгового представительства Министерства торговли США (SelectUSA) Кен Уэлш, Президент Инвестиционного агентства Турции Илкер Айчи и другие.

Организацию форума взяло на себя Агентство инвестиционного

развития Республики Татарстан, единственное инвестиционное агентство в России, которое входит во Всемирную ассоциацию инвестиционных агентств WAIPA. Более того, в феврале этого года АИР РТ было выбрано в качестве директора WAIPA по Восточной Европе.

Галина АМИРОВА

## Есть идея? Не прячь ее!

Министерство по делам молодежи, спорту и туризму Татарстана принимает заявки для участия в конкурсе новых и инновационных проектов в области внутреннего и въездного туризма на территории республики. Обладатель самой необычной идеи получит на реализацию своего проекта до 500 тысяч рублей.

**К**онкурс проводится с целью определения наиболее эффективных проектов для их последующей финансовой поддержки. Участниками конкурса могут быть организации, кроме государственных и муниципальных, которые осуществляют социально значимую деятельность на территории республики в сфере туризма.

В конкурсе объявлена только одна номинация: «Лучший инновационный проект (программа, материалы) в сфере развития событийного туризма в Республике Татарстан». Победителя определит экспертный совет.

Министерство поддерживает интересные проекты от всех неравнодушных жителей республики, сообщает пресс-служба ведомства. Свои пожелания и предложения можно оставить в группах «Новые проекты в сфере туризма в Татарстане» в сети «ВКонтакте» и на Facebook.

Напомним, что, по данным заместителя министра по делам молодежи, спорту и туризму Республики Татарстан Сергея Иванова, Казань – на третьем месте по внутреннему туризму после Москвы и Санкт-Петербурга. В этом году ведомство прогнозировало приезд двух миллионов туристов в Татарстан.

# А БУДЬТЕ-КА ЛЮБЕЗНЫ ПРИНЯТЬ НАС...

**Руководителей регионов и муниципальных органов могут обязать вести личный прием граждан.**

**В** Госдуму внесен законопроект, устанавливающий обязанность высших должностных лиц субъектов РФ, их заместителей, председателей законодательных органов государственной власти субъекта РФ, их депутатов, вести личный прием граждан. Аналогичное требование планируется распространить на председателей представительных органов и глав муниципальных образований, а также глав местных администраций, назначаемых на должность по контракту.

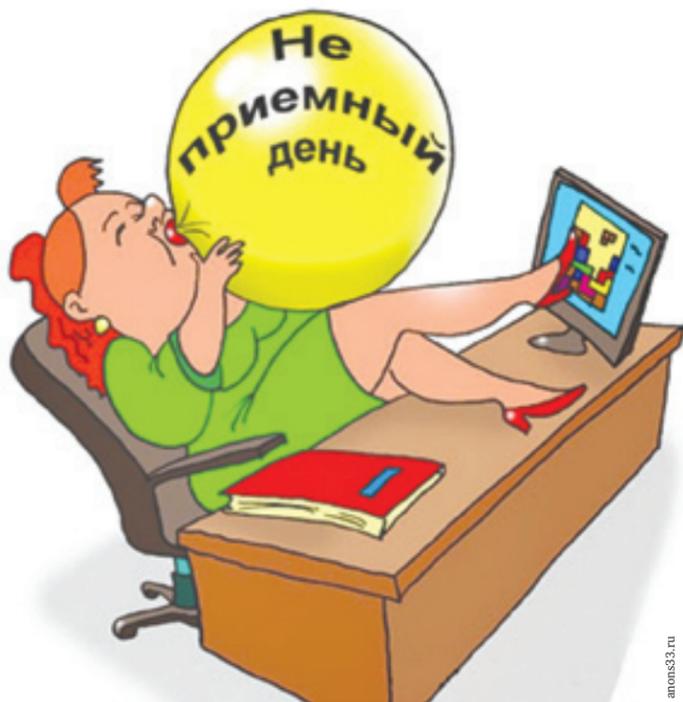
Порядок проведения личного приема, согласно законопроекту, будет устанавливаться законом субъекта РФ. При этом общее время приема должно составлять не менее десяти часов в месяц.

Как отмечают авторы законопроекта, Федеральным законом от 2 мая 2006 г. №59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» предусмотрен институт личного приема граждан руководителями

государственных органов и органов местного самоуправления.

Тем не менее, по мнению депутатов, его положения в этой части сформулированы таким образом, что позволяют личный прием ру-

ководителей заменить приемом у уполномоченных должностных лиц. Кроме того, федеральным законом не устанавливаются ни периодичность приема, ни временные параметры его проведения.



Дмитрий ШУХОВ

## Порядок скоро изменится

**С 2014 года компании, возможно, будут перечислять все страховые взносы в ПФР единой платёжкой, без деления на страховую и накопительную часть. Как выяснилось, такие поправки сейчас обсуждают в Минтруде.**

**С** 1 января 2014 года россияне ожидают пенсионная реформа. Тариф взносов на накопительную часть пенсии будет зависеть от выбора сотрудника – 2 или 6 процентов. Заявления застрахованным надо будет подавать в Пенсионный фонд. Сейчас чиновники решают, как организации в следующем году будут узнавать ставку по каждому работнику и платить взносы. Есть несколько вариантов.

Первый вариант: компании будут перечислять взносы на страховую и накопительную часть единым платежом. А фонд уже сам должен распределять суммы в соответствии с заявлениями сотрудников. У этого способа больше преимуществ. Компаниям не надо будет следить, какой тариф взносов выбрали сотрудники. Кроме того, не будет пу-

таницы с КБК, которая возникает сейчас.

Второй вариант: фонд будет сообщать компаниям о выбранном сотрудниками тарифе, и страхователи по этим данным смогут рассчитать взносы. Такая схема не слишком удобна страхователям. Они не смогут рассчитать взносы, пока фонд не передаст данные.

Третий вариант: страхователи сами обязаны будут запрашивать фонд о тарифах. Это тоже не оптимальная для компаний схема. На них ложится ответственность за то, чтобы вовремя получить информацию о ставке по каждому сотруднику.

Четвертый вариант: сотрудники будут сообщать работодателю свой тариф. Здесь велика вероятность ошибок, поскольку работник может не знать, какой у него тариф либо назвать неверный, да и собрать со всех сведения будет очень сложно.

Самый удобный вариант для компаний – первый. Он не предполагает никакой дополнительной работы для бухгалтерии, а напротив, облегчает труд.

Но против этого варианта выступает ПФР, так как дополнительная работа ложится именно на фонд. Окончательное решение чиновники должны принять осенью.

Галина АМИРОВА



planetbow.ca

## ЕЩЕ ОДИН УДАР ПО БИЗНЕСУ



lance.kiev.ua

**Общероссийский народный фронт, похоже, выбрал сентябрь как время для решительных действий. Сначала ОНФ запускает собственный «РосПил», а в конце месяца внесет в Госдуму беспрецедентный для России законопроект о коллективных исках, пишет газета «Ведомости». Проект рассмотрит межведомственная группа по развитию конкуренции, в которую входят Минэкономразвития, ФАС, Минюст и общественные организации.**

**О**бщероссийский народный фронт не щадит российский бизнес – проект построен по американскому образцу и позволяет тысячам людей сразу подавать иски к российским компаниям – от лица клиентов, потребителей и даже жителей городов. Грубо говоря, претензию подать может группа лиц, но рассчитывать на компенсацию от ответчика могут не только они, а все пострадавшие от компании, – для этого не надо даже присоединяться к иску.

В США подобные иски не раз доводили компании до миллиардных убытков. К примеру, курильщики отсудили у Philip Morris \$10,1 млрд. за то, что, размещая на пачках маркировку «легкие»,

табачная компания создавала иллюзию, что эти сигареты менее вредны. Помимо этого, законодатели подчеркивают, что в нормативных актах регионов содержатся как требования ведения безусловного личного приема руководителями органов государственной власти и органов местного самоуправления, так и требования, допускающие перепоручения этой обязанности другим должностным лицам.

В результате, по данным депутатов, в некоторых субъектах Российской Федерации и крупных муниципальных образованиях личный прием руководителей практически не осуществляется. По их мнению, отсутствие подобного общения является одним из факторов, воспроизводящих как недоверие к конкретным должностным лицам, так и к властным институтам в целом.

Таким образом, законопроект призван создать дополнительные гарантии для реализации конституционного права граждан на обращение в органы государственной власти и органы местного самоуправления.

Дмитрий ШУХОВ

## НАЛОГОВЫЕ ВЕСТИ

**■ Министерство финансов РФ одобрило введение единого отгрузочного документа.**

По мнению минфина, единый документ можно использовать только как сочетание счета-фактуры и первички. Нельзя выставить накладную и единый документ вместо счета-фактуры. В ближайшее время выйдут официальные комментарии.

**■ Чиновники посчитали целесообразным освобождение предпринимателей от налогов в первые два года работы.**

Подумать над отменой налогов для предпринимателей в первые два года работы Минэкономразвития поручил премьер-министр Дмитрий Медведев. Идею активно поддерживало деловое сообщество. Минфин и Минтруд выступали против.

**■ Маткапитал могут заменить на компенсации родителям для оплаты детсадов.**

Подходящий налог хотят рассчитывать по-новому. Предлагается перейти от налогообложения личных доходов к налогообложению доходов домохозяйства, где будут учитываться наличие иждивенцев, расходы на их лечение и образование.

**■ Выплата материальной помощи несколькими частями облагается НДФЛ.**

Такой вывод следует из письма Минфина России от 22.08.13 №03-04-06/34374. Суммы единовременных выплат, в том числе материальная помощь, выплачиваемых в связи со стихийными бедствиями или с другим чрезвычайными обстоятельствами, не облагаются НДФЛ, напомнили чиновники (абз. 2 п. 8 ст. 217 НК РФ).

**■ ИП вправе уменьшить НДФЛ на оплаченную часть стоимости патента.**

При утрате права на применение патентной системы налогообложения оплаченную часть стоимости патента следует учесть в расходах по НДФЛ. К такому выводу пришел Минфин России в письме от 16.08.13 №03-11-09/33669.

**■ Оплата сотруднику VIP-обслуживания в аэропорту не облагается НДФЛ.**

При этом, если данные затраты документально подтверждены и обоснованы, их можно списать в прочих расходах по налогу на прибыль. Такие разъяснения следуют из письма Минфина России от 15.08.13 №03-04-06/33238.

**■ ЕНВД для ИП только по месту жительства.**

Индивидуальный предприниматель, осуществляющий розничную торговлю, должен встать на учет в качестве плательщика ЕНВД в инспекции по месту жительства. Письмо Минфина России от 23.08.2013 №03-11-11/34698.

**■ Налоги, уплаченные в другой стране, иногда можно списать в прочих расходах.**

Суммы налогов, уплаченные российской компанией за рубежом, можно списать в прочих расходах, если по этим налогам НК РФ не предусмотрен порядок устранения двойного налогообложения, разъяснил Минфин России в письме от 12.08.13 №03-03-10/32521.

Яна КАРПОВА  
slon.ru

# Год с ВТО. А выиграл кто?

22 августа исполнилось ровно год с того момента, как Россию официально приняли во Всемирную торговую организацию.

Этому предшествовали 18 лет изнуряющих переговоров. Кстати, это печальный рекорд уж очень неуступчивыми были как российские переговорщики, так и их западные и восточные партнеры. Даже Китай мучили на пороге ВТО только 10 лет.

Особый интерес ВТО сначала к Китаю, а затем к России не случаен. Как-никак речь идет, даже в нашем случае, об экономике, входящей в первую десятку стран с наибольшим ВВП. Поэтому очень многим партнерам было нужно добиться от нас наиболее благоприятного входа на внутренний рынок. Российские переговорщики, наоборот, отбивались как могли. А вот Украине потребовалось всего-то около трех лет, чтобы на целых четыре года раньше России проскользнуть в ВТО. Соседи сразу согласились снизить свои импортные пошлины чуть ли не до нуля – и ничего, прекрасно себя чувствуют, предприятия не разоряются, хотя в Москве прогнозировали обратное.

Впрочем, к России не всегда был такой уж острый интерес и особый с нее спрос. Окончательная заявка на присоединение к ВТО была подана в 1994 году (как только эта организация, собственно, и возникла на базе ГАТТ – Генерального соглашения о тарифах и торговле). Отечественное производство тогда стремительно сокращалось, а цены разгонялись. И как перспективный рынок наша страна не рас-



сматривалась. Поэтому в середине 1990-х годов, как рассказывали многие российские переговорщики с ВТО, можно было туда провалиться без особых трудов. Но не получилось по банальной причине – отсутствие денег в бюджете на заграничные командировки. Дело доходило до смешного – в 1994 году в Женеву, где находится штаб-квартира ВТО, на учебу пригласили первых 40 российских чиновников. Так их полугодичное пребывание на чужбине оплатил американский бюджет. Уж очень нас ждали тогда во Всемирной торговой организации.

Финансировать переговоры были готовы и многие российские бизнесмены. При Министерстве

внешних экономических связей (в 2000 году его влили в Министерство экономического развития) был даже учрежден особый фонд. Но в 1996 году им заинтересовалась Генпрокуратура. Пошли отставки и посадки. Тучи сгустились даже над тогдашним первым заместителем, впоследствии премьером, а сейчас директором Службы внешней разведки Михаилом Фрадковым. Но у него на каждую операцию всегда есть своя особая справка. Так что отстали.

Однако все это уже в прошлом. А что же сейчас? Как обстоит дело с первыми положительными и отрицательными итогами членства России в ВТО? В случае с ВТО выводы придется делать не сейчас,

а лет эдак через 7-8. Прямо как в старом анекдоте про грузинскую таблицу умножения, где дважды два равняется «где-то там 7 или 8».

Дело в том, что упорные российские переговорщики добились для большинства наших производителей (подчеркиваю – не для потребителей) множества переходных сроков, в течение которых ничего не меняется.

Например, захотели вы застраховать свою жизнь в филиале зарубежной страховой компании. Можно. Но не сейчас, а через 9 лет после вступления в ВТО, то есть осталось подождать всего-то 8 лет. С иностранным банком вообще ничего не получится, так как ВТО согласилась, что зару-

бежным кредитным учреждениям в России разрешено открывать не филиалы, а только дочерние структуры, которые обязаны работать по российским законам.

Или еще можно подождать всего лишь пять лет, после чего обещано в разы снизить импортные пошлины на пиво и вино, а также – поменьше, но тоже существенно – на виски, коньяки и прочие крепкие напитки. И что? Розничные цены на них снизятся? Нет. Так как не надо забывать об акцизах.

Еще один разочаровывающий пример с иномарками. Нынешняя 25%-ная пошлина к 2019 году должна быть опущена до 15%. В прошлом году как раз первым шагом в ВТО было снижение автопошлины с 30% до 25%. Но взамен ввели примерно 5%-ный утилизационный сбор. Из-за чего мы и 1 июля получили от ВТО первый судебный иск по поводу нарушения правил этой организации в сфере свободной конкуренции. Судя по всему, придется ждать приличных штрафов.

Но самое главное в этом процессе – не штрафная сумма сама по себе. А тот факт, что российским властям наглядно показали: они даже на своей суверенной территории уже не обладают всей полнотой власти. Есть и высший суд – наднациональный. И именно его предписания, хотя бы и в узкой экономической сфере, российскому правительству придется неукоснительно выполнять. Или, проще говоря, играть по международным, открытым и законным правилам, а не по понятиям чиновничьей верхушки. Вот это и есть первый главный итог нашего членства в ВТО.

Константин СМЕРНОВ, mk.ru

## РЫНКАМ НАСТУПИЛА КРЫШКА

Государство собирается ликвидировать все открытые рынки. В связи с этим эксперты прогнозируют рост цен.

Небо над розничными рынками все сильнее затягивает тяжелыми тучами. В конце прошлого года врио губернатора Московской области Андрей Воробьев постановил, чтобы с 1 января все рынки, расположенные рядом с МКАДом в нестационарных помещениях, были закрыты. Теперь правительство собирается нанести последний удар по мелкой торговле. Готовится полная ликвидация всех торговых точек, расположенных вне капитальных зданий.

Как стало известно недавно на «круглом столе», посвященном проблемам торговли, Минпромторг разрабатывает законопроект о приостановлении деятельности розничных рынков, расположенных вне капитальных строений. Сейчас требования к благоустройству рынков законодательно не подкреплены никакой ответственностью. Именно это упущение и планируется исправить.

Вполне возможно, что одной из причин принятия таких решитель-

ных мер, стали недавние события на Матвеевском рынке. Случившееся ускорило уже запущенный процесс. Аргументация в пользу ликвидации рынков розничной торговли понятна и очевидна. Недостатки «легких» рынков назовет любой, кто когда-нибудь там оказывался. Даже у рядового обывателя возникают сомнения относительно соблюдения санитарных норм. Качество продуктов также нередко вызывает вопросы, а их происхождение порой не менее загадочно, чем язык продавца. Это, кстати, еще один повод для тревоги госслужб, которые видят в таких рынках «горячие точки» социального беспокойства.

Тем не менее, у противников государственной инициативы хватает доказательств своей правоты. Многие считают, что ликвидация розничных рынков сильнее всего ударит по потребителю. Ведущий эксперт Института экономической политики им. Е.Т. Гайдара Вадим Новиков: «По свежей статистике, розничные рынки обеспечивают до 20% потребления Москвы. Если закон примут, то его последствия окажутся негативными для всех. Цены на новых рынках будут значительно выше, потому как и за крышу, и за стены в итоге придется платить покупателям».



С ним соглашается и Андрей Нешадин, заместитель директора Института региональных исследований и проблем пространственного развития финансового университета при Правительстве Российской Федерации: «В России не так много крупных городов, а по небольшим населенным пунктам такая мера ударит очень сильно. Им просто не хватит бюджета. К тому же основная торгов-

ля приходится на период с мая по октябрь. Все остальное время новые рынки будут попросту пустовать». Нешадин признал, что ситуацию необходимо исправлять, но отметил, что делать это надо совершенно иначе, улучшая работу санитарных служб и контроль за мигрантами.

Обобщить экспертные мнения можно высказыванием декана факультета экономики недвижи-

мости РАНХиГС при Президенте РФ Елены Иванкиной: «На мой взгляд, сейчас нельзя разрушать розничные рынки. Нужно подождать. Крытые рынки уже существуют, и когда цены на них приблизятся к ценам на «легких» рынках, только тогда можно будет считать, что мы готовы к таким переменам».

Андрей ЩЕКИН, mk.ru

## У ВСЕХ НА СЛУХУ

# ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИИ: ЭКОНОМИЮ НУЖНО НАЧИНАТЬ СНИЗУ

Председатель российского правительства Дмитрий Медведев на днях озвучил информацию о том, что при сохранении нынешних тенденций в российской экономике дефицит бюджета в 2014 году может достичь 400 миллиардов рублей, а 2015 году – перевалить за полтриллиона, причем эта «полутриллионная» дыра распространится еще и на 2016 год. Точно такая же информация публиковалась Правительством РФ и в начале лета, а потому какой-то новостью данные о том, что российский бюджет в ближайшее время останется дефицитным, явно не стали. Кстати, в начале лета Медведев упоминал и главные направления, по которым должен работать финансовый сектор российского кабинета министров, чтобы попытаться «урезонить» рост бюджетного дефицита уже в ближайшее время.



К таким направлениям были отнесены разработка инновационной (знакомое слово, не правда ли?) бюджетной стратегии, новый подход к использованию средств Фонда национального благосостояния и необходимость завершения работы по внесению предложений о векторе реформирования пенсионной системы.

Тогда (в июне) все эти указы Дмитрия Медведева остались несколько незамеченными российской прессой и общественностью (отпуска, дачи, моря и прочее), зато теперь, когда дачи с морями остаются позади у большинства российского населения, направления, обозначенные почти 3 месяца назад премьером, начинают всплывать во всей красе. Причем больше других (на фоне маловразумительных слов об «инновационных» стратегиях и использовании средств Фонда национального благосостояния) в этом ключе проявляет себя пенсионная реформа.

На днях, видимо, все лето ломавший голову над тем, как бы сэкономить деньги для бюджета, министр финансов Антон Силуанов выступил с пространной речью по поводу озаривших его мыслей. Мысли, безусловно, гениальные,

а главное – с головой характеризующие Силуанова как идейного продолжателя начинаний своего предшественника на главном финансовом посту. Как говорится, жилка главбуха берет свое, и Кудрин Второй... ах, простите, Антон Силуанов объявил о том, что знает, каким именно образом в течение трех лет сэкономить для российской казны 1 трлн. 153 млрд. 500 млн. рублей. Как? А вот как.

Во-первых, Антон Германович собирается прекратить программу по выдаче материнского капитала после 31 декабря 2016 года. Она, как напомнил министр финансов, именно в этот день и заканчивается, а продолжать ее нецелесообразно, так как рождаемость в стране за последние годы и так повысилась... С 2017 года закрытие программы позволит сохранить по 300-330 миллиардов рублей в бюджете ежегодно.

Во-вторых, главный финансист Всея Руси, памятуя о наказах Медведева, собирается провести «гибкую» пенсионную реформу. Смысл этой «гибкости» примерно следующий: увеличить необходимый для получения пенсии по старости трудовой стаж до 15 лет, одновременно с этим в течение 15 ближайших лет «плавно» поднимать пенсионный возраст, вно-

ся добавочные пенсионные коэффициенты для тех, кто собирается работать и после его достижения.

В-третьих, господин Силуанов предлагает, внимание... создать открытую сферу предоставления государственных, а также муниципальных услуг. «Открытую», – это прямо-таки отлично сказано. То есть даже федеральный министр российского правительства как бы намекает на то, что сегодня госуслуги – закрытая лавочка, контроль над работой которой может осуществлять кто угодно, но только не российское правительство. Да уж...

В-четвертых, Минфин предлагает урезать расходы на образование примерно на 15%. А что? Действительно, здесь надо экономить, ведь у нас и так вон сколько образованных в стране... Непорядок!

В общем, предложения Антона Силуанова замечательны по своей сути. Только при этом Антон Германович как-то забывает, что, как ни крути, а для многих россиян материнский капитал был неплохим стимулом для рождения второго и последующего детей в семье. Забывает министр и о том, что к тому моменту, когда он собирается действие этой программы окончательно остановить, в России проявит себя

самая большая за последние годы демографическая и трудовая яма, при которой число пенсионеров существенно превзойдет число работающих граждан. Да и продолжительность жизни в России сегодня далеко не та, при которой нужно заирать планки пенсионного возраста, подменяя этот ход всевозможными завуалированными манипуляциями о необходимости повышения пенсионных коэффициентов и прочими «кроликами» из черного цилиндра.

Но самое-то главное: «забыл» министр Силуанов представить данные о том, а куда же министерство финансов собирается направить тот самый сэкономленный триллион рублей. Быть может, хотя в министерстве повышать социальную обеспеченность населения?.. Но тогда проявляется очевидный парадокс: для чего нужно пытаться ухудшать эту самую социальную обеспеченность, чтобы потом говорить о найденных путях для ее улучшения? Хотя наше правительство – это вообще средоточие парадоксов, поэтому удивляться не стоит. Иногда складывается впечатление, что президент дал возможность сформироваться именно такому кабинету министров, чтобы потом выступать

этаким дарующим Гудвином. Удобное такое правительство.

В данной ситуации Силуанов с Медведевым говорят явно анти-социальные вещи, а президент во время рассмотрения бухгалтерских предложений Минфина просто возьмет свою шариковую или перьевую ручку и зачеркнет их, заявив, что, мол, нет, ребята, так дело не пойдет... Естественно, в информационных агентствах появятся сообщения о том, что президент не позволил правительству пойти против чаяний народа. Ну, что-то вроде детской игры «злой-добрый».

Министры: «А давайте мы в целях экономии бюджетных средств вообще пенсии отменим, бешеные же триллионы сэкономим!». Президент: «Ничего у вас не выйдет!». Как-то так...

Кстати, финансовому блоку российского правительства можно порекомендовать несколько альтернативных путей экономии бюджетных средств и повышения бюджетных доходов. При этом рекомендации даются абсолютно безвозмездно и их можно вносить в любую правительственную программу, даже не заботясь о соблюдении авторских прав.

Первое. Довести до неприглядного логического завершения уголовные дела «Оборонсервиса», «Росагролизинга» и прочих контор, представители которых за последние годы растратили больше, чем предлагает сэкономить Силуанов. Да про конфискацию «непосильным трудом» нажитого имущества не забыть.

Второе. Прогуляться по документам финансовой отчетности всяких «Роснано» вместе со «Сколково». Если там один «докладчик» Пономарев за минуту «доклада» получал по 20 тысяч евро, то горизонты для экономии точно внушительны...

Третье. Вспомнить, что доходы чиновников в России в среднем за год растут примерно на 40% быстрее среднего роста доходов по стране, а потому и их привести к средним показателям.

Четвертое. Каждому федеральному и региональному вершителью человеческих судеб сосчитать всех своих замов, помов и советников. Одна эта армия «наедает» государственных харчей на миллиарды рублей.

Пятое. Разработать, наконец, механизмы по противодействию оттока капитала за рубеж.

Но ведь это все очень сложно, – скажут представители правительства, зато отнять и без того полужизненный материнский капитал, повысить пенсионный возраст и урезать расходы на образование – это «мы можем». Кто бы сомневался...

Алексей ВОЛОДИН,  
topwar.ru

## КРЕДИТ НЕДОВЕРИЯ

Мелкие предприниматели, не владеющие недвижимостью, попали в замкнутый круг – банки не желают давать им денег под низкий процент без залога, а бизнесменам просто нечего предложить банкирам.

Отсутствие собственности было признано одной из ключевых проблем предпринимательства на проходящем в столице III Московском деловом фору-

ме. Выход из тупиковой ситуации за круглым столом пытались найти законодатели, чиновники и представители малого бизнеса.

Первый зампреда комитета Госдумы по бюджету и налогам, заместитель руководителя фракции «Справедливая Россия» Оксана Дмитриева заявила, что положение малого бизнеса сегодня сравнимо разве что с положением бывших крепостных крестьян: «Освободить освободили, но землю в собственность не дали. Вот и малый бизнес ли-

шен собственными помещениями и вынужден их арендовать, чтобы работать и зарабатывать. А арендодатели – чиновники и крупные коммерсанты – вытягивают из предпринимателей все соки».

ФЗ о «малой приватизации» – льготном выкупе и аренде помещений для субъектов малого предпринимательства, действующий с 2008 года, так и не позволил предпринимателям обзавестись собственным помещением. По данным Дмитриевой, из 5 млн. субъектов малого бизнеса только

31 000 (0,62%) удалось выкупить помещения у государства.

Все преференции, которые предоставляются субъектам МСП, уходят на аренду. А у мелкого бизнесмена нет средств на развитие, ни возможности взять кредит. «Банки не кредитуют стартапы – слишком рискованно. Ничего оставить в залог мелкие предприниматели, как правило, не могут, а брать беззалоговый кредит – слишком дорого», – признает наличие проблемы начальник отдела городских программ департамента науки,

промышленной политики и предпринимательства города Москвы Александр Дерюгин. – В столице ситуация с доступностью кредитов просто плачевная: лишь двое из 10 предпринимателей могут получить кредит на развитие дела. Процент по залоговым кредитам варьирует от 14% до 19% годовых. Кредит, полученный без предоставления залога, обойдется субъекту малого бизнеса от 20% годовых и выше.

Начало.  
Окончание на 7 странице.

# ПОРА СВЕРИТЬ ЧАСЫ

Полным ходом идет подготовка к Международному бизнес-форуму «Евпатория-Казань», который пройдет в одном из самых популярных курортов Крыма. В начале октября здесь соберутся бизнесмены, чтобы обсудить развитие международного экономического сотрудничества между городами-партнерами Евпаторией и Казанью. Газета «Бизнес Вре-мя» выступает в качестве информационного партнера этого международного форума. Мы беседуем с инициатором проведения этого мероприятия директором туристической фирмы «Алтын-Тур» из Крыма Ильмирой Велияевой.

– Евпатория как место прове-дения Международного бизнес-форума «Евпатория-Казань» на-верняка выбрана не только в силу популярности этого куро-рта на постсоветском простран-стве?

– Разумеется, в основе нашего выбора – давние партнерские от-ношения между Евпаторией и Ка-занью, закрепленные договором о сотрудничестве. Уже реализован ряд успешных совместных проек-тов в экономической и социаль-ной сфере, которые стали своего рода отправной точкой для даль-нейшей экспансии в этом направ-лении. И наш форум – этого свое-го рода возможность оглядеться, сверить часы, совместить векторы направления нашей деятельности. Если мы можем внести свою леп-ту в укрепление сотрудничества между двумя значимыми региона-ми Украины и России, мы должны этим воспользоваться.

И далеко не случайно в орга-низаторах форума не только наша

компания, но и Всеукраинский та-тарский культурный центр «Туган тел», а также Всемирный конгресс татар. Мы надеемся, что то меро-приятие, которое мы задумали при активной поддержке муниципалитетов городов-партнеров и Совета Министров Автономной Республики Крым, ляжет надеж-ным кирпичиком в укрепление дружбы народов. Ведь не случайно и Евпатория, и Казань считаются городами с высоким уровнем толе-рантности.

– Судя по программе форума, его участников ждет напряжен-ная работа...

– Надеюсь, наши гости не со-чтут за перебор такую насыщен-ную программу, но хотелось бы от-метить, что параллельно с ней мы предлагаем и весьма динамичный рекламный тур. Ведь сегодняшняя Евпатория разительно отличается от той, какой она была в совет-ские годы. Появилось много новых уникальных объектов, внедрено яркие национальные проекты, ко-

торые заинтересуют предприни-мателей. Разработана и экскурси-онная программа: туристический маршрут «Малый Иерусалим», тур «Кофе с ароматом Евпато-рии» («Евпаториянен каймакле кавеси»). Можно будет посетить Южный берег Крыма с его Ворон-цовским дворцом, Ласточкиным гнездом, уникальной по своей кра-соте набережной Ялты, побывать в Севастополе и Бахчисарае, где вас будут ждать Ханский дворец, му-зей Исмаила Гаспринского, Успен-ский монастырь, пещерный город Чуфут-кале.

А если говорить непосредствен-но о программе форума, то здесь предусмотрены встречи, пресс-конференции, круглые столы с участием деловых кругов Укра-ины, России, Турции и других стран, представителей администраций городов, знакомство с уникаль-ными экскурсионными маршрутами. В рамках этого события пройдут презентации рекреационного потенциала Крыма, продукции



предприятий Татарстана. На пле-нарных заседаниях будут рассмо-трены перспективы развития со-трудничества между Евпаторией и Казанью в различных сферах, представлен инвестиционный и туристический потенциал Евпато-рии. В ходе работы предполагается подписание ряда важных контра-ктов, соглашений и договоров о со-трудничестве.

В качестве тем для дискусси-онного обсуждения мы предлага-ем поговорить о развитии меди-цинского туризма, в том числе о программах оздоровления и ле-чения, начиная с целебной воды и завершая дельфинотерапией для детей и взрослых. Думаю, будет интересно ознакомиться с медико-туристическим кластером

«Евпатория-курорт», интересным должно получиться и общение с представителями нашего НИИ ку-рортологии.

Предусмотрена тематическая сессия, на которой мы обсудим перспективы развития сотрудни-чества, проведем деловые встречи, где будут подписаны официаль-ные документы с представителя-ми деловых кругов Евпатории и Казани.

Отмечу, что инвестиционная привлекательность и ведение биз-неса в Крыму столь же высоки, как и в Татарстане, и это создает новые перспективы развития экономиче-ского сотрудничества между двумя республиками.

Гамира ГАДЕЛЬШИНА

## А тучи сгущаются...

Вопреки заверениям властей и разного рода и уровня об-щественных организаций, призванных блюсти интересы предпринимателей, вести бизнес сложнее день ото дня. Вот и налоговый контроль теперь серьезно ужесточается.

### ОФИЦИАЛЬНЫМ АДРЕСОМ ОРГАНИЗАЦИИ ЯВЛЯЕТСЯ ТОЛЬКО ТОТ, КОТОРЫЙ УКАЗАН В ЕГРЮЛ

Существенно дополняются положения ст. 51 ГК РФ о гос-регистрации юридических лиц. В кодексе будет прописано, что сведения об организации, ука-занные в ЕГРЮЛ, в том числе его адрес, считаются действительными (то есть предполагается, что связаться с организацией можно именно по этому адресу и ни по какому другому).

Компания не имеет права ссылаться на то, что фактически находится по какому-либо иному адресу. Причем если это так, то организация обязана возместить убытки, которые причинены дру-гим участникам гражданского оборота вследствие того, что в ЕГРЮЛ указан недостоверный адрес.

Что касается налоговых орга-нов, то они будут обязаны про-верить, достоверны ли данные, включаемые в реестр (измене-ний его устава, включения иных данных, не связанных с измене-ниями устава), до госрегистра-ции юрлица. При этом инспекция должна заблаговременно сооб-щить заинтересованным лицам (то есть собственнику здания, по адресу которого компания жела-ет зарегистрироваться) о пред-стоящей госрегистрации. Данные лица вправе направить в ИФНС возражения относительно пред-стоящей регистрации. Чиновни-ки обязаны их рассмотреть и при-нять решение.

Отказ в госрегистрации и укло-нение от нее могут быть оспорены в суде. И, с другой стороны, суды уполномочены признать госре-гистрацию недействительной в свя-зи с допущенными грубыми на-рушениями закона, если таковые носят неустранимый характер.

Кроме того, ст. 31 НК РФ «Пра-ва налоговых органов» дополня-ется указанием, что инспекции направляют организации доку-менты по адресу места ее на-хождения, указанному в ЕГРЮЛ.

### НАЛОГОВЫЕ ОРГАНЫ И ПОЛИЦИЯ ПОЛУЧАТ ДОСТУП К СЧЕТАМ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Банки обяжут выдавать нало-говикам и полицейским, осущест-вляющим розыскную деятель-ность, справки о наличии счетов и вкладов, причем не только ор-ганизаций и предпринимателей, но и физических лиц. Налоговые органы будут иметь доступ к опе-рациям с электронными денеж-ными средствами.

Фискальным органам банки должны будут предоставить ука-занную информацию в течение 3 дней на основании мотивиро-ванного запроса, а полиции – на основании судебного решения.

В отношении организаций и ИП запрос может быть направлен налоговыми органами в случаях:

- 1) проведения налоговых про-верок;
- 2) истребования документов (информации) в соответствии со ст. 93.1 НК РФ;
- 3) вынесения решения: о взы-скании налога; о приостановле-

нии операций по счетам органи-зации, ИП; о приостановлении переводов электронных денеж-ных средств; об отмене приостановления операций по счетам организации, ИП, отмене при-остановления переводов электрон-ных денежных средств.

В отношении физлиц запрос будет направляться ИФНС при наличии согласия руководителя УФНС или руководителя ФНС РФ (либо его заместителя) в случаях: проведения налоговых проверок в отношении этих лиц; истре-бования у них документов (ин-формации) в соответствии с п. 1 ст. 93.1 Кодекса.

По инициативе субъектов ОРД с санкции суда банки должны пре-доставлять сведения при наличии у полиции данных о признаках преступлений и лицах, имеющих к ним отношение, если нет доста-точных данных для решения во-проса о возбуждении уголовного дела. Результаты ОРД разрешает-ся направлять не только в органы дознания, следователям и судам, но и в налоговые органы.

### КОМПАНИИ ОБЯЗАНЫ ОТЧИТАТЬСЯ О ПРИЕМЕ ЭЛЕКТРОННОГО ПИСЬМА ИНСПЕКЦИИ

У налогоплательщиков, кото-рые должны представлять деклара-цию в электронной форме, появят-ся новые обязанности: обеспечить получение от инспекции докумен-тов в электронной форме через оператора электронного докумен-тооборота, передать в инспекцию через оператора квитанцию о при-еме таких документов в течение 6 дней со дня их получения.

Если квитанция не будет пере-дана в указанный срок, налоговый орган может в течение 10 дней

приостановить операции по сче-там компании. Такие последствия повлечет отсутствие у ИФНС кви-танции о приеме организацией требования о предоставлении до-кументов, пояснений либо уведо-мления о вызове в инспекцию.

### ДЕКЛАРАЦИЯ ПО НДС ПО ОБЩЕМУ ПРАВИЛУ БУДЕТ СДАВАТЬСЯ В ЭЛЕКТРОННОЙ ФОРМЕ

Плательщики НДС (в том числе налоговые агенты), а также те лица, которые данный налог не платят, но выставляют счета-фактуры с НДС, будут обязаны представить в налоговые органы декларацию в электронной форме.

Сдавать декларацию на бумаге смогут налоговые агенты, не являющиеся плательщиками НДС или являющиеся плательщиками, освобожденными от исполнения соответствующих обязанностей. Однако такое исключение не будет действовать в случае выставления и (или) получения ими счетов-фактур при осуществлении пред-принимательской деятельности в интересах другого лица на основе договоров поручения, комиссии либо агентских договоров. Кроме того, в этих случаях данным ли-цам придется вести журналы уче-та полученных и выставленных счетов-фактур и представлять эти журналы в налоговые органы в те же сроки, что и декларацию.

### В ХОДЕ КАМЕРАЛЬНОЙ ПРОВЕРКИ ДОЗВОЛЯЕТСЯ ОСМОТР ПОМЕЩЕНИЙ И ДОКУМЕНТОВ

Если в ходе проведения каме-ральной ревизии будет подана уточненная декларация с меньшей суммой налога к уплате, инспекция может потребовать в течение пяти

дней представить пояснения. Ана-логичное требование компания получит, если в декларации будет заявлен полученный в отчетном (налоговом) периоде убыток.

Кроме того, представители на-логовых органов получат право проводить осмотр территорий и помещений, документов и пред-метов проверяемого лица не только при выездной ревизии, но и при камеральной проверке де-кларации по НДС.

### СНИЖАЕТСЯ ПОРОГ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

В УК РФ вносятся поправки, ко-торые расширяют основания для привлечения к ответственности за экономические преступления.

За отмывание денежных средств в крупном размере (ч. 2 ст. 174, 174.1 УК РФ) санкции стан-нут немного ниже, но при этом существенно снижается порог крупного размера – с 6 млн. руб-лей до 1,5 млн. рублей, а 6 млн. рублей теперь будет считаться особо крупным размером и по-влечет более суровое наказание.

При невозвращении из-за гра-ницы средств в иностранной ва-люте (ст. 193 УК РФ) деяние будет квалифицироваться по ч. 1 этой статьи, если сумма превышает 6 млн. рублей, а не 30 млн. рублей, как сейчас. Прежний лимит будет являться крупным и станет осно-ванием для более серьезного на-казания по ч. 2 указанной статьи.

Контрабанда денежных средств и инструментов через таможен-ную границу Таможенного союза станет уголовно наказуемой – на-казывать за это будут по новой ст. 200.1 УК РФ.

Дмитрий ТОЛБАРОВ

## НА ЗАМЕТКУ

# Отвечаем правильно

Рассмотрим четырнадцать наиболее распространенных возражений в продажах и варианты убедительных ответов на них, которые представит нашему читателю директор консалтинговой компании Real Work Management, консультант по управлению и построению сбытовых систем Петр Офицеров.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 1. ЕСТЬ СВОИ ПОСТАВЩИКИ, А НОВЫХ НЕ НУЖНО

Люди очень любят экспериментировать, пробовать что-то новое. Сегодня одно, завтра другое. Наверняка у вас есть позиции, которые не очень хорошо продаются и только занимают место на полке, снижая ее эффективность. А новые позиции из наших хитов не только увеличат ваши продажи, но и, плюс к этому, привлекут новых клиентов, так называемых новаторов.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 2. ВАША ДОСТАВКА ПЛОХО РАБОТАЕТ

Да, такая проблема существовала. Это были временные трудности, мы их кардинально решили (указать как), сменив начальника отдела. Новый – очень грамотный и пунктуальный человек, так что теперь все будет в лучшем виде. И, тем не менее, я первое время буду отзваниваться и вам, и водителям, во избежание недоразумений, таким образом я буду лично контролировать процесс вашей доставки.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 3. НЕТ ПРОДАЖ – НЕ СЕЗОН

Да, сейчас некоторый спад в продажах, и конечно, он преодолит. Мы сейчас специально проводим акции продвижения для того, чтобы имитировать сезон. Не сезон – это не только время, когда падают продажи, это еще и время, когда можно почистить ассортимент. Наверняка у вас есть позиции, которые не очень хорошо продаются

и только занимают место на полке, снижая оборачиваемость и эффективность вашей торговой площади. А новые позиции из наших хитов не только увеличат ваши продажи, но, плюс к этому, привлекут новых клиентов, так называемых новаторов. Любые эксперименты с ассортиментом не только не принесут вам каких-либо проблем, но, вполне возможно, даже наоборот, вы сформируете лучший ассортимент, и это позволит вам резко увеличить продажи, получив дополнительную прибыль в сезон.

Давайте подберем только ходовой ассортимент, только лучшие позиции и товар, соответствующий времени года.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 4. ПЛОХИЕ ПРОДАЖИ В МАГАЗИНЕ

Мы сейчас специально проводим акции продвижения для того, чтобы увеличить продажи. Плюс ко всему, к вам будет приходиться мерчендайзер и следить за выкладкой.

Мы можем провести у вас дегустации и поставить продавца-консультанта.

Наверняка у вас есть позиции, которые не очень хорошо продаются и только занимают место на полке, снижая общую эффективность. А новые позиции из наших хитов не только увеличат ваши продажи, но и, плюс к этому, привлекут новых клиентов, так называемых новаторов. Это увеличит продажи не только по всей группе, но и по всему магазину, так как люди редко покупают что-то одно.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 5. НЕТ ДЕНЕГ, НЕ НА ЧТО ПОКУПАТЬ

Да, отсутствие денег – это сильная проблема. Она тормозит развитие. Именно поэтому предлагаю еще раз посмотреть на наш ассортимент, мы продаем очень ликвидный товар. Из-за его популярности и быстрой оборачиваемости вы будете получать большую прибыль, нежели сегодня. И тогда у вас проблем с деньгами будет меньше. Наверняка у вас есть позиции, которые не очень хорошо продаются и только занимают место на полке, снижая ее эффективность. А новые позиции из наших хитов не только увеличат ваши продажи, но и, плюс к этому, привлекут новых клиентов, так называемых новаторов. Это увеличит продажи не только по всей группе, но и по всему магазину, так как люди редко покупают что-то одно. И тогда проблемы с деньгами вовсе исчезнут.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 6. ВЫСОКИЕ ЦЕНЫ

Это не цена высокая, это качество высокое. При таком качестве это смешные цены. Главное в товаре – это не цена, а ликвидность. Наш продукт знают все и охотно покупают. Конечно, вы можете взять подобный продукт у других по более низкой цене. Только подобный, потому что качество стоит денег. Гарантия качества не только повышает уровень вашего магазина. Это также гарантия отсутствия проблем с проверяющими органами.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 7. НЕТ УВЕРЕННОСТИ В СТАБИЛЬНОСТИ ВАШЕЙ РАБОТЫ И АССОРТИМЕНТА

Мы на рынке более десяти лет, это уже серьезный фактор стабильности. Сейчас компания предприняла ряд мер по улучше-

нию работы всех структур. Так что сейчас мы надежны, как никогда. Перебои с ассортиментом – это обычная проблема для развивающихся компаний и компаний с большим прайсом. Часть позиций часто выпадает на короткое время. Но в нашем случае это касается только элитных и специфических продуктов. По всем ходовым позициям у нас очень большие запасы, и это позволит вам заказывать у нас данный продукт без перебоев.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 8. НЕ НРАВИТСЯ ДИЗАЙН

Согласен, дизайн необычный, его мы заказывали у одного известного агентства. Мы сами сначала сомневались, но наши покупатели его высоко оценили. И на сегодня это одна из самых продаваемых линеек.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 9. УЗКИЙ АССОРТИМЕНТ

Да, у нас прайс не в 100 страниц. Но в нем собраны лучшие заводы Европы и СНГ. При наличии такого количества известных брендов наш ассортимент привлекателен почти для всех клиентов и удовлетворяет интересы практически всех групп покупателей.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 10. БОЛЬШИЕ ОСТАТКИ. НЕ БУДЕМ ДЕЛАТЬ ЗАКАЗ

А по каким позициям большие остатки? Давайте снимем остатки. Нам тоже неинтересно, чтобы вы были затоварены. У нас сейчас есть новые позиции, спрос на которые растет, а у вас их нет. Давайте попробуем минимальный заказ.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 11. ХОТИМ БОЛЬШУЮ СКИДКУ

Скидка? Законное желание. Конечно, для вас мы можем дать дополни-



тельную скидку. Но для этого нужно выбрать большой объем товара. Нужно хотя бы в течение месяца выбрать не менее чем на 70 тысяч рублей. А потом уже вы будете иметь постоянную скидку.

Скидка? Да, мы можем дать дополнительную скидку, даже на заказ в 20 тысяч, но при условии оплаты по факту.

Скидка – это не проблема, но тогда вам придется поднять наценку, чтобы не нарушить нашей ценовой политики. Товар у вас будет продаваться в том же объеме, но зарабатывать на нем вы будете больше. Единственно, мы не сможем проводить у вас рекламные акции, потому что у вас скидка.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 12. ХОТИМ БОЛЬШУЮ ОТСРОЧКУ ОПЛАТЫ

Законное желание. Конечно, для вас мы можем дать большую отсрочку. Но для этого нужно выбрать большой объем товара. Нужно хотя бы в течение месяца выбрать не менее чем на 70 тысяч рублей. А потом уже вы будете иметь более долгий срок кредита. Правда, тогда цена несколько увеличится. Вы же понимаете, что деньги не бывают бесплатно. При такой отсрочке мы не можем давать такую цену. Давайте рассмотрим варианты.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 13. НЕ ХОТИМ МЕНЯТЬ ПОСТАВЩИКОВ. МЫ С НИМИ УЖЕ НЕ ПЕРВЫЙ ГОД РАБОТАЕМ

Мне понятно, о чем вы говорите. И даже приятно встретить человека, который столь дорожит отношениями. Я и не предлагаю вам кого-то менять, я предлагаю вам взять еще одного поставщика. Наши ходовые позиции не только разнообразят ваш ассортимент и увеличат доходы, но и подстегнут продажи ваших старых поставщиков за счет привлечения новых клиентов.

### ВОЗРАЖЕНИЕ 14. НЕ ХОТИМ МЕНЯТЬ АССОРТИМЕНТ, НАС ВСЕ УСТРАИВАЕТ

Практика показывает, что регулярное обновление ассортимента помогает удерживать клиентов магазина и делать их вашими постоянными клиентами. Людям не нужно обходить все магазины возле дома, они знают, что в вашем магазине всегда есть что-то новое. Тем более что это новое – всегда лучшее на рынке.

Петр ОФИЦЕРОВ,  
директор консалтинговой компании Real Work Management, консультант по управлению и построению сбытовых систем,  
elitarium.ru

## КРЕДИТ НЕДОВЕРИЯ

Окончание.  
Начало на 5 странице.

Как считает директор Московского делового форума Диана Гуц, едва ли не единственный способ получить кредит на приемлемых условиях – приобрести франшизу известной компании. «В таких случаях крупные банки, как правило, охотно соглашаются на кредитование. Вне франчайзинга предприниматель не получит тех денег, на которые рассчитывает», – объяснила «Деловой среде» госпожа Гуц.

Московские власти утверждают, что действующие городские программы финансовой поддержки малого бизнеса также могут облегчить предпринимателям доступ к финансовым ресурсам. По мнению Александра Дерюгина, столичные фонды

кредитования и содействия развитию микрофинансовой деятельности «призваны снизить стоимость кредитов и обеспечить предпринимателей залоговыми обязательствами в случае их отсутствия».

Однако на помощь города предприниматель может рассчитывать лишь в том случае, если выполнит ряд условий. Например, новичок должен взять на себя обязательства по созданию дополнительных рабочих мест, в том числе для инвалидов.

Участники III Московского делового форума пришли к выводу: ситуация с кредитованием в купе с усилением фискальной нагрузки создает «непреодолимый барьер для развития малого бизнеса». По данным председателя совета Общероссийской общественной

организации «Деловые женщины России» Натальи Дмитриевой, две трети новых предприятий в РФ закрываются в первые полгода. «В начале 90-х годов 20-25% людей мечтали открыть свой бизнес. Сегодня открыть бизнес в России хотят 2,2%. Для примера: в странах БРИК таких желающих 10-20%», – отметила Наталья Дмитриева. Участники форума надеются консолидировать предпринимателей и донести эти проблемы до власти. «Если сами бизнесмены не будут участвовать в решении своих проблем, за них все решат наверху. И это решение, скорее всего, им не понравится, потому что не будет отражать действительного положения дел», – считает Диана Гуц.

Председатель движения «Развитие предпринимательства»,



депутат Госдумы Иван Грачев заявил, что сейчас, когда власти, по его мнению, начали признавать свои ошибки, следует воспользоваться ситуацией и активнее

лоббировать интересы предпринимателей.

Андрей ЛЕОНОВ,  
journal.dasreda.ru

# НУЖНО ПОМОЧЬ



СМС, КОТОРОЕ ПОМОГАЕТ ДЕТЯМ

ОТПРАВЬ СМС  
НА НОМЕР 7715  
С ТЕКСТОМ:

**7715**

"Анжела" пробел "сумма пожертвования"  
например: Анжела 500



**УЧАСТВОВАТЬ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ  
Первого Детского Хосписа  
в Республике Татарстан  
МОЖЕТ КАЖДЫЙ!**

Для наиболее эффективного сбора пожертвований на строительство Первого Детского Хосписа в РТ Фонд Анжелы Вавиловой запустил благотворительную акцию

**«КИРПИЧКИ ДОБРА».**

Суть акции в том, что каждый желающий принять участие в строительстве Первого Детского Хосписа в РТ может перечислить средства любым из доступных ему способов, став участником проекта строительства Хосписа. Стоимость символического КИРПИЧКА ДОБРА = **50 рублей**. Пожертвовав сумму, кратную 50 рублям, вы можете вложить свои КИРПИЧКИ ДОБРА в строительство Дома Ангелов.

**Примите участие в Акции любым из следующих способов:**

- **Пополнив Qiwi-кошелек** через терминалы Qiwi или через интернет. Номер Qiwi кошелька 9172786583.

- **Пополнив через терминал оплаты**, с помощью СМС или через интернет счет любого из мобильных номеров:  
+7 903 062 76 89 (Билайн);  
+7 927 422 85 70 (Мегафон);  
+7 917 278 65 83 (МТС).

- **Отправив SMS вида: «Анжела»** пробел «сумма пожертвования» на номер 7715.

- **Сделав перевод через платежные терминалы «ТОП», «Кампэй» и «АКИБАНК».** Комиссия за перевод через «добрые» терминалы не взимается.

- **Сделав перевод через систему электронных платежей Яндекс Деньги на Счет №41001544676531.**

- **Переводом через банк** перечислить средства на расчетный счет Фонда.

Вы можете найти на сайте и распечатать квитанцию с нашими реквизитами или внести свой взнос с помощью листовок акции «Ручеек Доброты». Эти листовки с размещенной на обороте квитанцией, распространяются среди жителей нашей республики и вы уже могли видеть их в своем почтовом ящике. *Перевод благотворительных пожертвований через отделения «Ак Барс банка» и «Сбербанка» осуществляется без комиссий. Другие банки могут взимать комиссионный сбор.*

- **Внеся деньги в кассу фонда.** Вы можете внести благотворительные пожертвования, передав наличные в кассу Фонда. Для этого подойдите в офис, расположенный по адресу: Казань, ул. Сафиуллина, д. 50А.

Вы получите корешок приходно-кассового ордера, а информация о вашем пожертвовании, (по вашему желанию), будет размещена на сайте Фонда.

Если вам удобнее внести пожертвования через кассу Фонда, предварительно позвоните нам по телефону 268-30-99 или 268-30-97, чтобы договориться о времени.

- **В ящик для пожертвований.** Вы можете легко сделать пожертвование, опустив деньги в ящички-накопители, установленные в Казани по следующим адресам:

1. Магазин «Эдельвейс», ул. Сафиуллина, д. 40;
2. Магазин «Эдельвейс», ул. Голубятникова, 21А;
3. «Городская стоматология», ул. Восстания, д. 41;
4. «Городская стоматология», ул. Мавлютова, д. 48;
5. «Городская стоматология», ул. Краснококшайская, д. 83;

6. «Городская стоматология», ул. Чуйкова, д. 29А;
7. «Эксклюзив Дент», ул. Космонавтов, д. 42.

**ДАЖЕ НЕБОЛЬШАЯ СУММА,  
ОБЪЕДИНЕННАЯ С ДРУГИМИ,  
МОЖЕТ ПРИНЕСТИ  
ОГРОМНУЮ ПОЛЬЗУ.**

Если у вас есть предложения по размещению ящиков-накопителей в вашей организации, позвоните нам по телефону 268-30-99 или 268-30-97 для обсуждения этого вопроса.

**Торговые предприятия просим обращаться в Союз рынков Татарстана, который подключился к акции в качестве партнера.**

**НЕ ОСТАВАЙТЕСЬ В СТОРОНЕ!  
У вас есть возможность облегчить страдания умирающих от страшной болезни детей!**

## НА КАНИКУЛЫ – С ГАЗЕТОЙ

«Бизнес Время» предлагает банкам принять участие в кампании «Рекламные каникулы».

Кредитование реального сектора экономики – одно из важнейших направлений для многих банков.

Мы могли бы рассказать о продуктах вашего банка по кредитованию малого предпринимательства, ведь реклама в газете – возможность обстоятельно и подробно ознакомить потенциального клиента со своими предложениями.

**Только в сентябре-октябре цены на размещение ваших предложений для малого бизнеса будут снижены на 10%.** Подробности можно уточнить в рекламном отделе редакции.

При заключении договора на размещение рекламы в трех номерах – скидка 10% на каждую последующую. Бесплатное дублирование всех материалов на сайте газеты [biznesrt.ru](http://biznesrt.ru).

### О ГАЗЕТЕ

Республиканская газета «Бизнес Время» – качественное деловое печатное издание. Включена во Всероссийскую систему «Медialogия». Тираж одного номера – 15 тысяч экземпляров.

Целевая аудитория – самый широкий круг предпринимателей, участники потребительского рынка Республики Татарстан, менеджеры среднего и высшего звена.

Распространяется по территории республики, доставляется в организации и предприятия РТ, она есть на крупнейших рынках республики, ее читают во всех залах аэропорта «Казань».

Миссия газеты «Бизнес Время» – способствовать развитию бизнеса в Татарстане, предоставляя читателям наибольший объем качественной деловой информации, а рекламодателям – самый широкий доступ к бизнес-аудитории республики.

Независимость, объективность и актуальность – основные ценности при подаче материала аудитории «БВ», которая уже сложилась из местного бизнес-сообщества, представителей малого и среднего бизнеса, управленцев различного ранга коммерческих компаний и органов власти.

Газета интересна своим читателям и тем, что кроме блока материалов, посвященных конкретным вопросам бизнеса и профессиональной деятельности, проблемных материалов, включая аналитические исследования, статьи «советчики», для соблюдения информационного баланса здесь есть и качественные материалы развлекательного характера, в том числе авторские статьи о достопримечательностях, путешествиях, татарской эстраде, о здоровье, спорте, иных формах досуга.



Ф О Н Д  
**ДЕТИ  
БЭЛА**  
БУЛЛЕЗНЫЙ ЭПИДЕРМОЛИЗ  
ЛЕЧЕНИЕ И АДАПТАЦИЯ

**Друзья!**

**Фонд БЭЛА (буллезный эпидермолиз: лечение и адаптация) создан для оказания помощи детям с крайне редким генетическим заболеванием кожи – буллезным эпидермолизом. В России по статистике около 4 000 таких детей. В наш фонд обратились около 200. Наша задача – найти их всех! Если вы, кто-то из ваших близких, знакомых, соседей страдаете подобным заболеванием, пожалуйста, напишите или позвоните нам!**

Подобно крыльям бабочки, чрезвычайно ранимая кожа этих детей может быть повреждена даже легким прикосновением. К сожалению, это заболевание на сегодняшний день неизлечимо. Но облегчить страдания больных детишек, уменьшить боль, создать им условия для нормального развития – в наших силах. Повышение качества жизни детей, больных буллезным эпидермолизом, а главное, создание для них специальной клиники – основная цель фонда.

**Мы очень надеемся, что с вашим участием и поддержкой помощь детям-бабочкам будет оказана!**

[www.deti-bela.ru](http://www.deti-bela.ru)  
[info@deti-bela.ru](mailto:info@deti-bela.ru)  
8 (495) 504 58 94

**БИЗНЕС  
ВРЕМЯ**

РЕСПУБЛИКАНСКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

[biznesrt.ru](http://biznesrt.ru)

Газета включена во Всероссийскую систему «Медialogия»

Свидетельство о регистрации ПИ №ТУ 16-00578 от 10.06.2011, выдано Роскомнадзором по РТ.

**Главный редактор**  
Гадельшина Гамира Габдулловна.  
[gamira@bk.ru](mailto:gamira@bk.ru)  
тел. 8 (917) 396-78-81  
**Директор** Загитов Вячеслав Камильевич.

**Адрес редакции:**  
420107, Казань, ул. Петербургская, 25В.

**Реклама и доставка:**  
тел. 8-917-910-69-38

**Телефоны для справок:**  
8 (843) 274-92-47,  
8-917-224-16-35.

**Для писем:**  
[biznesrt@list.ru](mailto:biznesrt@list.ru)

**Учредитель:**  
ЗАО «Холдинговая компания «Тулпар».

**Издатель:**  
Издательский дом Маковского, 420066, Казань, ул. Чистопольская, 5. Дизайн, верстка, корректура: **Издательский дом Маковского.** [makovski.ru](mailto:makovski.ru)

**Отпечатано в типографии филиала ОАО «Татмедиа»** «ПИК «Идел-Пресс» Казань, ул. Декабристов, 2, Тираж 15 000 экз. Заказ №41351.

Подписано в печать: по графику – 16.00, фактически – 16.00. Дата выхода номера: 12.09.13.

Цена договорная.

**Распространяется по организациям и предприятиям Республики Татарстан.**

Нас читают в администрациях муниципальных районов, бизнес-центрах республики, во всех залах аэропорта «Казань».

16+